

# ERGEBNIS 1. QUARTAL 2022

## **„Solider Einstieg ins Jahr 2022: Finanzprognose und Wachstumsinvestitionen auf gutem Weg“**

Luxemburg, 5. Mai 2022 -- SES S.A. SES S.A. gibt Finanzergebnisse für das am 31. März 2022 abgeschlossene erste Quartal bekannt.

### **Solide Leistung mit einem Umsatz von 448 Millionen EUR und bereinigtem EBITDA<sup>(1)</sup> von 274 Millionen EUR**

- Signifikante Vertragsverlängerungen bei SES Video (-6 % im Jahresvergleich<sup>(2)</sup>, -4 % im Jahresvergleich, US-amerikanischer Großhandel ausgenommen), die für langfristige Wertschöpfung sorgen
- Robuste Leistung bei SES Networks (gleichbleibend im Jahresvergleich<sup>(2)</sup>), wobei ein Wachstum im Geschäftsbereich ‚Mobility‘ und neue Verträge im Bereich ‚Government‘ künftige Einnahmen generieren
- Anstieg des bereinigten Nettoüberschusses um 17 % auf 88 Millionen EUR, der unter anderem auf die Verringerung wiederkehrender Betriebskosten und Zinskosten zurückzuführen ist
- Dividende für 2021 in Höhe von 0,50 EUR pro Aktie der Kategorie A (+25 % im Jahresvergleich), die den Aktionären im April 2022 ausgezahlt wurde

### **Auf gutem Weg, in 2022 solide Umsätze und ein robustes EBITDA zu erzielen sowie langfristigen Wert aus diversifizierten Wachstumsinvestitionen zu generieren**

- Über 85 % der Konzern-Umsatzprognose (1,750-1,810 Millionen EUR<sup>(3)</sup>) bereits unter Vertrag
- Das bereinigte prognostizierte EBITDA für 2022 (1,030-1,070 Millionen EUR<sup>(3)</sup>) bedeutet eine robuste Rentabilität trotz Mehrausgaben zur Förderung des Wachstums von Networks
- Auftragsbestand von 910 Millionen USD<sup>(4)</sup> für SES-17 (in Betrieb ab Mitte 2022) und O3b mPOWER (in Betrieb ab Anfang 2023)
- Die Übernahme von DRS GES für 450 Millionen USD<sup>(5)</sup> verdoppelt die Einnahmen im Geschäftsbereich ‚Government‘ in den USA und steigert die Rentabilität in einem wachstumsstarken Segment mit hohem Mehrwert

**Steve Collar, der CEO von SES, erklärt:** „Wir hatten einen guten Start ins Jahr 2022, wobei unsere starke finanzielle Leistung die Erreichung unserer Ganzjahresprognose für 2022 und die Erfüllung unserer strategischen Ziele unterstützt.“

Unser Geschäftsbereich ‚Video‘ liefert unseren Kunden weiterhin langfristigen Wert, wie es unser vor Kurzem angekündigtes Geschäft über 85 Millionen EUR mit unserem langjährigen Partner Sky UK illustriert. Ferner haben wir im Quartal eine weitere kontinuierliche Umstellung von SD auf HD durch unsere Kunden beobachten können, sowie ein Wachstum im Jahresvergleich bei unserem HD+ Geschäft in Deutschland. Unser Geschäftsbereich ‚Networks‘ erzielte eine gute Leistung mit einem starken Wachstum im Bereich ‚Mobility‘ und einer vielversprechenden Anzahl an Vertragsabschlüssen in den Bereichen ‚Government‘ und ‚Fixed Data‘, die unsere Wachstumsprognosen unterstützen.

Was unsere Wachstumsmotoren betrifft, hat SES-17 nunmehr seine Orbitalposition erreicht und wird seine kommerziellen Dienste ab Mitte Juni 2022 aufnehmen. O3b mPOWER macht ebenso gute Fortschritte, wobei die Erhöhung der Startfrequenz innerhalb unseres

<sup>1</sup> Mit Ausnahme von betrieblichen Aufwänden/Einnahmen, die nachweislich mit der C-Band-Neuausrichtung in den USA und anderen signifikanten Sonderposten in Zusammenhang stehen (gesondert ausgewiesen)

<sup>2</sup> Zugrundeliegender Umsatz, (zu festem Wechselkurs, d.h. die Vergleichswerte werden zum laufenden Wechselkurs ausgedrückt, um Wechselkursschwankungen auszugleichen), mit Ausnahme wiederkehrender und sonstiger Einnahmen (gesondert ausgewiesen), die nicht direkt mit den Trends des laufenden Geschäfts in Zusammenhang stehen oder diese anderweitig verfälschen würden

<sup>3</sup> Die Finanzprognose beruht auf einem Euro-Dollar-Wechselkurs von 1 EUR = 1,13 USD, einem nominalen Betrieb der Satelliten und der Einhaltung des Startterminplans

<sup>4</sup> Brutto-Auftragsbestand von über 910 Millionen EUR vollständig gesichert: 675 Millionen USD

<sup>5</sup> Vorbehaltlich ordnungsgemäßer Genehmigungen (im Laufe des zweiten Halbjahrs 2022 erwartet)



bestehenden Investitionsrahmens finanziert wird. Die kommerzielle Dynamik für diese Vermögenswerte ist mit einem Anstieg des kombinierten Brutto-Auftragsbestands um 20 % im Jahresvergleich weiterhin positiv.

Wir freuen uns über die im März 2022 angekündigte, regulatorisch noch zu genehmigende, Übernahme von DRS Global Enterprise Solutions (GES), mit der wir unser ‚Government‘ Geschäft in den USA verdoppeln werden. Sie ermöglicht es uns, US-Regierungskunden eine größere Bandbreite von Konnektivitätslösungen anzubieten, die über unsere einzigartige ‚Multi-Orbit‘ Satellitenflotte, insbesondere über unsere künftige O3b mPOWER Konstellation, geliefert werden.

Schließlich schreiten wir gut voran im Hinblick auf den Abschluss der zweiten Phase der C-Band-Freigabe in den USA bis Ende 2023 und die damit verbundene verbleibende Zahlung für die beschleunigte Spektrum-Verlagerung in Höhe von 3 Milliarden USD (vor Steuern). Durch unsere zusätzliche Freigabe-Übereinkunft mit Verizon haben wir überdies weitere 170 Millionen USD an Einnahmen für SES erzielt.“