

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

SES : RESULTATS AU TITRE DES NEUF PREMIERS MOIS ET DU TRIMESTRE CLOS LE 30 SEPTEMBRE 2015

Luxembourg, le 30 octobre 2015 – SES S.A. (NYSE Euronext Paris et Bourse du Luxembourg : SESG) publie ses résultats financiers au titre des neuf premiers mois et du troisième trimestre clos le 30 septembre 2015.

FAITS MARQUANTS

Croissance du chiffre d'affaires et du résultat, générée par le segment international de SES

- Le chiffre d'affaires publié sur les neuf premiers mois ressort à 1 492,6 millions d'euros, en hausse de 6,1 % (-2,9 % à taux de change constants¹) par rapport à l'exercice précédent
- L'EBITDA sur les neuf premiers mois s'établit à 1 106,5 millions d'euros, en progression de 5,4 % (-3,6 % à taux de change constants) par rapport à l'exercice précédent
- La marge d'EBITDA sur les neuf premiers mois s'élève à 74,1 % (74,6 % pour la même période de 2014)
- Le résultat après impôt sur les neuf premiers mois est en hausse de 3,7 % à 473,5 millions d'euros

De solides leviers de croissance à moyen terme dans les applications vidéo internationales, données de nouvelle génération (Next Generation Data ou NGD) et connectivité internet par satellite

- Les chaînes de télévision haute définition (TVHD) enregistrent une progression de 18,6 % (en glissement annuel) à 2 178 ; la part de la télévision haute définition est passée de 28,6 % à 30,6 % de l'ensemble des chaînes
- Six contrats relatifs à des chaînes commerciales Ultra HD ont été signés depuis le début de l'année 2015, cinq chaînes diffusant déjà leurs programmes
- Extension du partenariat avec StarTimes portant sur un ensemble différencié de solutions de services et d'infrastructure
- L'alliance créée à l'initiative de SES autour de la technologie SAT>IP remporte une adhésion de plus en plus large dans le secteur
- Développement de l'activité données de nouvelle génération dans le cadre de partenariats avec Post Telecom et Software
- O3b Networks compte désormais 40 clients raccordés au réseau à l'issue de la première année d'exploitation commerciale

Karim Michel Sabbagh, Président et Directeur général, commente ainsi ces résultats : « SES a continué de faire preuve d'un grand dynamisme au troisième trimestre 2015. A l'avant-garde de l'introduction commerciale de l'Ultra HD, SES a su capitaliser sur le lancement réussi de pearl.tv, la première chaîne de télé-achats européenne, pour conclure d'autres contrats en Europe et en Amérique du Nord avec Sky Deutschland, NASA TV, Fashion One, High 4K et TERN.

D'intéressantes opportunités s'offrent à SES, qui est bien positionné pour générer une croissance soutenue de moyen à long terme. La mise en œuvre sans faille de la stratégie différenciée du Groupe lui permet de capitaliser sur la forte demande enregistrée dans ses quatre verticales de marché.

Les satellites SES-9 et SES-10 offriront d'importantes capacités de croissance supplémentaires pour répondre à la forte demande de services vidéo sur les marchés internationaux ; nous sommes par ailleurs en train de

¹ L'expression « à taux de change constants » fait référence au retraitement opéré pour neutraliser les effets des variations du taux de change et faciliter ainsi la comparaison des chiffres

mondialiser les capacités de services de SES, parallèlement aux infrastructures, pour fournir une solution satellitaire mondiale à valeur ajoutée.

Les satellites SES-12, SES-14 et SES-15 permettront d'apporter une réponse optimale aux exigences multiples des applications données de nouvelle génération (Next Generation Data ou NGD) et de mobilité en conjuguant la couverture large faisceau à une plate-forme mondiale haut débit (High Throughput Satellite ou HTS). L'amélioration des niveaux de prix des satellites haut débit favorise l'essor d'applications nouvelles et génère des opportunités de croissance pour SES auprès de clients stratégiques.

Le programme SES-16/GovSat, premier satellite de SES dédié aux liaisons gouvernementales, va permettre d'élargir notre base mondiale de clients institutionnels et administrations publiques, tandis que les perspectives à long terme de SES Government Solutions restent prometteuses.

Ces investissements complètent par ailleurs parfaitement les solutions de connectivité internet par satellite proposées par O3b, dont la première année d'exploitation commerciale a été un succès. L'offre de solutions satellitaires différenciées et complémentaires en orbite géostationnaire et en orbite terrestre moyenne constitue un atout unique pour le développement ultérieur de l'activité de SES ».

RÉSULTATS FINANCIERS

Résultats financiers sur les neuf premiers mois de 2015

Le **chiffre d'affaires** du Groupe, tel que publié, s'inscrit à 1 492,6 millions d'euros, en hausse de 6,1 % par rapport à la même période de l'exercice précédent, compte tenu des gains de change liés à l'appréciation du dollar des Etats-Unis. Le chiffre d'affaires est en repli de 2,9 % à taux de change constants, principalement en raison de la baisse des ventes de répéteurs dans le cadre de l'accord global avec Eutelsat et de l'impact du contrat de renouvellement de capacités avec EchoStar sur les satellites AMC-15/AMC-16 jusqu'à l'entrée en service de SES-11 (dont le lancement est prévu au deuxième semestre 2016).

Retraité de ces facteurs, la croissance du chiffre d'affaires est positive (à taux de change constants), la croissance générée par les infrastructures et les services dans trois des quatre verticales de marché de SES (Vidéo, Mobilité et Administrations publiques), ayant été compensée par le repli enregistré dans les services de données fixes.

L'**EBITDA** publié progresse de 5,4 % à 1 106,5 millions d'euros (en baisse de 3,6 % à taux de change constants). Les **charges d'exploitation** s'établissent à 386,1 millions d'euros, en hausse de 8,2 %, en raison de l'impact lié au raffermissement du dollar US sur la part des coûts du groupe, libellée dans cette monnaie. Les charges d'exploitation restent stables à taux de change constant, l'augmentation des coûts variables associée au chiffre d'affaires supplémentaire généré par les activités de services étant compensée par la baisse des coûts des infrastructures. La **marge d'EBITDA** ressort à 74,1 % (74,6 % pour les neuf premiers mois de 2014).

Les **dotations aux amortissements**, soit 440,1 millions d'euros, augmentent de 12,0 % par rapport à la même période de l'exercice précédent en raison, exclusivement, de l'impact lié au raffermissement du dollar US. À taux de change constants, les dotations aux amortissements baissent de 3,3 millions d'euros (0,7 %) par rapport aux neuf premiers mois de 2014.

Le **résultat après impôt** progresse de 3,7 % à 473,5 millions d'euros, à la faveur de la baisse de 20,8 millions d'euros (16,8 %) des **charges financières nettes** à 103,7 millions d'euros, compte tenu des gains de change de 31,6 millions d'euros, principalement liés à l'impact positif de l'appréciation du dollar US.

La **charge fiscale** s'élève à 89,2 millions d'euros (75,2 millions d'euros pour les neuf premiers mois de 2014), soit un **taux d'imposition effectif** de 15,9 % (14,1 % pour la même période de 2014).

La **quote-part du Groupe dans les pertes des co-entreprises et sociétés mises en équivalence** s'établit à 95,5 millions d'euros (perte de 17,2 millions d'euros pour la même période de 2014). Cette perte est principalement due à l'effet des variations non monétaires liées à l'entrée en service commercial d'O3b Networks. En conséquence, le **résultat net part du Groupe** s'inscrit à 375,5 millions d'euros (437,9 millions d'euros pour la même période de 2014).

Le **ratio d'endettement net sur EBITDA** du Groupe au 30 septembre 2015 s'établit à 2,62 fois (2,87 fois au 30 septembre 2014).

Résultats financiers au troisième trimestre 2015

Le **chiffre d'affaires** publié au troisième trimestre, soit 493,5 millions d'euros, progresse de 5,5 % par rapport à la même période de l'exercice précédent. À taux de change constants, le chiffre d'affaires est en repli de 3,3 % par rapport au troisième trimestre 2014, la croissance générée par les nouveaux contrats de services et infrastructures étant compensée par l'impact du raffermissement du dollar des Etats-Unis sur certains clients des services données fixes dans le segment international et le transfert des capacités contractées par ARSAT sur son propre satellite.

L'**EBITDA** du Groupe, tel que publié, est en hausse de 3,0 % à 366,5 millions d'euros (-5,8 % à taux de change constants), la croissance du chiffre d'affaires étant compensée par l'augmentation des **charges d'exploitation** due à l'appréciation du dollar des Etats-Unis et par l'accroissement des coûts variables liés à la croissance du chiffre d'affaires dans les services. La **marge d'EBITDA** s'établit à 74,3 % (T3 2014 : 76,1 %), en ligne avec les trimestres précédents ainsi qu'avec celle de l'exercice 2014 (74,4 %).

Le **résultat opérationnel** pour le troisième trimestre ressort à 216,5 millions d'euros (T3 2014 : 219,0 millions d'euros).

MARCHÉS RÉGIONAUX

Depuis le 30 septembre 2014, le nombre total de chaînes de télévision diffusées par la flotte de SES a progressé de 10,9 % à 7 115. Les chaînes de télévision haute définition (TVHD), dont le nombre a augmenté de 18,6 % à 2 178 chaînes (30,6 % du nombre total de chaînes de télévision), ont été un puissant contributeur à la croissance globale. Désormais, plus de 25 % des chaînes de télévision haute définition (TVHD) diffusées par satellite dans le monde le sont à partie de la flotte SES, qui se taille ainsi la plus grosse part de marché.

Le carnet de commandes de SES, qui reste robuste à 7,1 milliards d'euros, bénéficie d'un certain nombre de nouveaux contrats et renouvellements conclus au cours de la période.

Europe

Le chiffre d'affaires de la région Europe s'établit à 760,1 millions d'euros au titre des neuf premiers mois de 2015, en progression de 0,3 % par rapport à la même période de l'exercice précédent (en hausse de 0,4 % à taux de change constants où la différence est principalement due à l'impact du mouvement Euro/SEK), dont la vente de quatre répéteurs à Eutelsat (contre huit répéteurs vendus sur les neuf premiers mois de 2014). Retraité de la vente des répéteurs, le chiffre d'affaires de la région Europe est encore plus élevé, suite aux nouveaux contrats conclus dans le segment des infrastructures et dans les services en Europe.

Au troisième trimestre 2015, SES a franchi de nouvelles étapes décisives en accélérant l'introduction commerciale de la diffusion en Ultra Haute Définition (Ultra HD), un important levier de croissance pour l'activité vidéo de SES. En juillet 2015, SES a ainsi signé un nouveau contrat de capacités commerciales avec Sky Deutschland, leader de la télévision payante en Allemagne et en Autriche, pour les programmes diffusés en Ultra HD à partir de la position orbitale de 19,2 degrés Est.

En septembre 2015, SES a également signé un contrat à long terme avec TV Entertainment Reality Network (TERN) portant sur la fourniture de capacités satellitaires à 19,2 degrés Est en vue du lancement d'une nouvelle chaîne non cryptée en HD et en Ultra HD. La chaîne, INSIGHT, qui a commencé à émettre en octobre 2015, diffuse des documentaires créatifs, des séries de télé-réalité accessibles et des programmes d'info-divertissement à la pointe de l'innovation, ainsi que nombre de nouveaux formats interactifs afin de permettre le partage de contenus sur les médias sociaux. En septembre 2015 également, la chaîne pearl.tv (qui a signé en mai 2015 le premier contrat commercial de diffusion en Ultra HD) a commencé à émettre à partir de la position orbitale de 19,2 degrés Est.

SES reste à l'avant-garde de la diffusion en Ultra HD : en septembre 2015, le groupe a procédé à deux démonstrations réussies de transmission d'un signal Ultra HD avec imagerie à grande gamme dynamique (*High Dynamic Range* ou HDR). Ces transmissions, réalisées en partenariat avec LG Electronics et Dolby Laboratories, ont permis de présenter deux technologies, le HDR et le Wide Colour Gamut, qui améliorent la qualité de l'image en Ultra HD, offrant plus de contraste et une colorimétrie plus étendue.

Technologie nouvelle et innovante, le standard SAT>IP a été développé pour répondre à la demande grandissante des consommateurs, qui souhaitent compléter leur expérience téléspectateur par la réception, sur un ensemble d'appareils connectés, de programmes vidéo diffusés par satellite et convertis au format IP (*Internet Protocol* ou IP). En avril 2015, SES a conclu une alliance avec HISPASAT, Panasonic, NAGRA, Ali Corporation et MaxLinear autour du standard SAT>IP pour encourager le développement et l'adoption de cette technologie ; en septembre 2015, Eutelsat a annoncé à son tour son adhésion à cette alliance en vue de soutenir l'initiative SAT>IP.

En août 2015, SES Techcom Services s'est associé avec Post Telecom, grand spécialiste de solutions TIC (Technologies de l'information et des communications) en vue de mettre au point et de lancer des solutions TIC intelligentes basées sur le cloud à l'échelle mondiale. Ce partenariat tirera profit des principales compétences des deux entreprises pour développer et commercialiser conjointement des services de communication par

satellite et basés sur le cloud, l'objectif étant de satisfaire aux exigences futures des clients dans le secteur des télécommunications.

Amérique du Nord

Le chiffre d'affaires en Amérique du Nord a augmenté de 15,8 % en publiant à 292,8 millions d'euros depuis le début de l'année 2015. À taux de change constants, le chiffre d'affaires s'inscrit en baisse de 4,1 %, principalement en raison de l'impact du contrat de renouvellement des capacités avec EchoStar sur les satellites AMC-15/AMC-16 après expiration des engagements initiaux sur dix ans.

Après plusieurs essais et démonstrations réussis de transmission en Ultra HD en Amérique du Nord, SES a remporté trois contrats portant sur la diffusion de programmes en Ultra HD en septembre 2015, dont la première chaîne mondiale en Ultra HD.

La chaîne Fashion One 4K (Fashion 4K en Europe), appartenant au premier groupe de télévision consacré à la mode, au style de vie et au divertissement, est diffusée en Amérique du Nord, en Amérique du Sud et en Europe via les satellites SES. La chaîne est également diffusée en Asie-Pacifique, au Moyen-Orient, en Australie et en Afrique de l'Est. De plus, SES Platform Services (SES PS) fournit des services de *playout* totalement gérés, ainsi que des services de segment terrestre et de distribution pour la chaîne en Ultra HD.

Hight 4K TV, la chaîne de télévision par câble Ultra HD linéaire multigenre fonctionnant 24h/24 et 7j/7, propose un large éventail de contenus, allant des films Ultra HD et émissions de télévision aux programmes de sport et documentaires, entre autres. SES-3, qui opère à 103 degrés Ouest, est l'un des trois satellites (avec SES-1 à 101 degrés Ouest et AMC-18 à 105 degrés Ouest) composant le voisinage Ultra HD de SES au centre de l'arc orbital en Amérique du Nord. Ces trois satellites permettent collectivement aux programmeurs d'accéder à plus de 100 millions de foyers américains équipés d'un téléviseur par le biais de presque tous les fournisseurs de services de télévision par câble, IPTV et DTH (diffusion directe par satellite) de la région.

De plus, le satellite AMC-18 de SES distribue la nouvelle chaîne Ultra HD de l'agence spatiale américaine, produite par Harmonic, leader des infrastructures et services vidéo. Les téléspectateurs pourront admirer la beauté du cosmos grâce à des images et contenus vidéo haute résolution générés par la Station spatiale internationale et autres missions de la NASA ; des images plus anciennes de missions historiques seront par la suite remastérisées.

La mobilité est un important nouveau secteur de croissance pour SES. Au cours des deux derniers trimestres, SES a davantage renforcé ses relations commerciales avec Global Eagle Entertainment (GEE), un client majeur pour la flotte actuelle de SES et les futures capacités HTS (à bord des satellites SES-12, SES-14 et SES-15). En doublant l'utilisation globale de ses capacités, GEE est en mesure de fournir une expérience passager nettement améliorée à ses clients. SES continue à accélérer le développement de ses capacités et ses investissements dans le segment Mobilité afin d'assister au mieux les prestataires de service principaux pour livrer une expérience utilisateur inégalée aux compagnies aériennes dans cet important marché vertical.

SES Government Solutions (SES GS) a remporté de nouveaux marchés auprès des administrations publiques américaines au cours de la période. Suite au contrat de 14 ans, conclu en avril 2014 et portant sur l'hébergement d'une charge utile équipée du système WAAS (*Wide Area Augmentation System*), SES GS a renforcé sa relation avec Raytheon Integrated Defense Systems et la FAA (*Federal Aviation Administration*) américaine par la signature d'un contrat de développement et de construction de deux stations de liaison montante afin de soutenir le réseau WAAS de nouvelle génération. Les stations de liaison montante transmettront des données destinées à améliorer l'exactitude, l'intégrité et la disponibilité des signaux de positionnement mondial (GPS) et à aider les avions dans toutes les phases de vol.

International

Dans les activités internationales, le chiffre d'affaires ressort à 439,7 millions d'euros (depuis le début de l'année 2015), en hausse de 11,1 % en publié. À taux de change constants, le chiffre d'affaires est en repli de 7,3 % en raison du transfert sur son propre satellite des capacités contractées par ARSAT et de l'impact du raffermissement du dollar US sur certains clients des services de données fixes. Ce repli a été partiellement compensé par la croissance générée par les nouveaux contrats de services et capacités destinés à des applications vidéo et données multiples, conclus notamment avec StarTimes et au sein de la société YahLive de SES.

En juillet 2015, StarTimes a signé un contrat avec SES Platform Services portant sur la distribution de chaînes de télévision en réception directe à ses abonnés d'Afrique subsaharienne, via le centre de diffusion de SES PS en Allemagne. Aux termes du nouveau contrat pluriannuel, SES PS fournira des services de redressement du signal, de traitement vidéo et de liaison montante à StarTimes, qui compte plus de cinq millions d'abonnés dans 16 pays africains. StarTimes a, en juin 2015, signé un contrat d'extension des capacités à bord de SES-5 à 5 degrés Est afin d'enrichir l'expérience téléspectateur en fournissant des contenus de meilleure qualité et plus de chaînes de télévision dans le cadre de son offre de programmes en réception directe.

En octobre 2015, SES a signé un contrat de capacités pluriannuel avec Softwire Digital Solutions pour le déploiement de solutions d'apprentissage en ligne à l'échelle du Nigeria. Softwire se servira de capacités à bord du satellite NSS-10, à 37,5 degrés Ouest, afin de combler les lacunes numériques et en matière d'information que connaissent les zones rurales du pays et d'offrir davantage d'installations d'apprentissage en ligne dans les régions mal desservies.

O3b Networks

O3b Networks, dont le capital est détenu à 45 % par SES, a terminé, en septembre 2015, sa première année d'exploitation commerciale et continue, depuis, d'afficher une dynamique soutenue. Le réseau O3b a connu une expansion sans précédent dans l'histoire des satellites avec 40 clients dans 31 pays, désormais raccordés au système et bénéficiant de son offre unique de connectivité Internet par satellite. Le service fourni offre les avantages d'un débit élevé et d'une latence faible grâce à la constellation actuelle en orbite terrestre moyenne.

O3b permet aux opérateurs de réseaux mobiles d'étendre les services 3G et 4G/LTE dans les zones rurales, aux FAI de fournir un accès aux services à large bande et haut débit sur les archipels isolés ainsi qu'aux croisiéristes, aux sociétés pétrolières et gazières de réduire leurs coûts et d'améliorer le bien-être des équipages, enfin, aux administrations publiques de renforcer la souplesse de leurs services et d'acquérir un avantage stratégique significatif.

En août 2015, SES Government Solutions a signé un contrat d'un an avec la National Oceanic and Atmospheric Agency (NOAA) des Etats-Unis. Le National Weather Service Office (WSO), installé à Pago Pago, dans les îles Samoa américaines, pourra ainsi bénéficier des services et de l'équipement terrestre d'O3B Networks. Ce contrat permettra à la NOAA de développer sa connectivité hors du territoire continental des Etats-Unis pour faciliter la diffusion plus large des bulletins et des données météorologiques. La NOAA pourra aussi mettre à jour ses modèles météorologiques et générer des alertes quasiment en temps réel grâce à une communication haut débit ininterrompue.

ÉVOLUTION DE LA FLOTTE ET UTILISATION

Au 30 septembre 2015, la flotte mondiale de SES comprenait 53 satellites géostationnaires. A cela s'ajoute la constellation de 12 satellites HTS en orbite terrestre moyenne grâce à la participation de 45 % de SES dans le capital d'O3b, qui fournit des capacités de différenciation supplémentaires pour répondre de manière optimale à la demande de services de données de nouvelle génération (*Next Generation Data* ou NGD).

Utilisation et état de santé des satellites

Au 30 septembre 2015, la flotte de SES comptait 1 502 répéteurs disponibles (30 septembre 2014 : 1 534 répéteurs disponibles), dont 1 086 répéteurs utilisés (30 septembre 2014 : 1 110 répéteurs utilisés). Au troisième trimestre, le stock de SES a diminué de 16 répéteurs, par rapport au troisième trimestre 2014, ARSAT ayant achevé la migration de capacités à 72 degrés Ouest, d'AMC-6 sur son satellite ARSAT-1. ARSAT-1 exploite à présent l'intégralité de la capacité en bande Ku pour l'Amérique latine à cette position orbitale et ces fréquences ne peuvent plus désormais être utilisées par SES sur AMC-6. AMC-6 continue néanmoins d'assurer sa mission à 72 degrés Ouest pour l'Amérique du Nord.

Au 30 septembre 2015, le taux d'utilisation de la flotte satellitaire du Groupe s'établissait à 72,3 % (30 septembre 2014 : 72,4 %). Le chiffre d'affaires moyen par répéteur utilisé est resté inchangé tous segments et marchés desservis.

L'impact de la perte de puissance observée sur les satellites AMC-8 et AMC-10 au premier semestre 2015 a été atténué grâce aux capacités existantes de la flotte. Aucune autre réduction notable des capacités commerciales n'a été observée au cours de la période.

Prochains lancements

Entre la fin 2015 et la fin 2017, SES procédera au lancement de sept nouveaux satellites, qui augmenteront les capacités disponibles de 180 répéteurs (36 MHz), soit une hausse de 12 % de la capacité totale actuellement disponible, alors que les capacités du segment international augmenteront de 21 %. Trois de ces satellites (SES-12, SES-14 et SES-15) fourniront également une capacité totale haut débit (HTS) de 36 GHz, soit l'équivalent d'environ 250 répéteurs (36 MHz).

Satellite	Région	Application	Date de lancement
SES-9 ¹	Asie-Pacifique	Vidéo, Données, Mobilité	T4 2015
SES-10	Amérique latine	Vidéo, Données	S2 2016
SES-11	Amérique du Nord	Vidéo	S2 2016
SES-12 ¹	Asie-Pacifique	Vidéo, Données, Mobilité	S2 2017
SES-14 ¹	Amérique latine	Vidéo, Données, Mobilité	S2 2017
SES-15 ¹	Amérique du Nord	Données, Mobilité, Administrations publiques	S1 2017
SES-16/GovSat ²	Europe/MENA	Administrations publiques	S1 2017

¹ SES-9, SES-12, SES-14 et SES-15 seront positionnés à l'aide d'un système de propulsion électrique pour mise en orbite ; l'entrée en service intervient en général de quatre à six mois après le lancement

² Acheté par LuxGovSat

PRÉVISIONS FINANCIÈRES

Le Groupe confirme ses prévisions financières, publiées le 24 juillet 2015 avec les résultats du premier semestre 2015. La prévision se base sur l'état de santé nominal de la flotte et sur le calendrier de lancement.

Le chiffre d'affaires et l'EBITDA 2015 devraient reculer, respectivement, de 3 % et 3,5 % environ par rapport à l'exercice précédent à taux de change constants, et progresser en données publiées. Les prévisions de SES relatives à la marge d'EBITDA sont inchangées à plus de 82 % pour les activités du segment des infrastructures et entre 14 % et 18 % pour les activités de services.

SES actualisera ses prévisions lors de la publication des résultats de l'exercice 2015, sachant qu'à cette date le satellite SES-9 aura probablement été lancé.

Les résultats de SES au titre de l'exercice 2015 seront publiés le 26 février 2016

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

<i>En millions d'euros</i>	T3 2015	T3 2014	Cumul 2015	Cumul 2014
<i>Taux de change moyen du dollar US</i>	1,1124	1,3408	1,1222	1,3621
Chiffre d'affaires	493,5	467,7	1 492,6	1 406,6
Charges opérationnelles	(127,0)	(111,8)	(386,1)	(356,9)
EBITDA¹	366,5	355,9	1 106,5	1 049,7
Dotations aux amortissements	(150,0)	(136,9)	(440,1)	(393,2)
Résultat opérationnel	216,5	219,0	666,4	656,5
Charges financières nettes	(52,9)	(39,2)	(103,7)	(124,5)
Résultat avant impôt	163,6	179,8	562,7	532,0
Charge fiscale	(30,1)	(21,6)	(89,2)	(75,2)
Résultat après impôt	133,5	158,2	473,5	456,8
Quote-part du résultat des sociétés mises en équivalence	(32,5)	(10,0)	(95,5)	(17,2)
Intérêts minoritaires	(0,9)	(1,2)	(2,5)	(1,7)
Résultat net part du Groupe	100,1	147,0	375,5	437,9

¹ *Earnings before interest, tax, depreciation, amortisation (Excédent brut d'exploitation avant frais financiers, impôt, amortissements et quote-part du résultat des co-entreprises et des sociétés mises en équivalence).*

Utilisation des répéteurs à la fin de la période

<i>Equivalent à 36 MHz</i>	T3 2014	T4 2014	T1 2015	T2 2015	T3 2015
Utilisés en Europe	292	297	293	305	302
Disponibles en Europe	366	366	366	374	374
Europe (%)	79,8 %	81,1 %	80,1 %	81,6 %	80,7 %
Utilisés en Amérique du Nord	269	265	254	263	264
Disponibles en Amérique du Nord	379	379	379	379	379
Amérique du Nord (%)	71,0 %	69,9 %	67,0 %	69,4 %	69,7 %
Utilisés à l'international	549	553	524	533	520
Disponibles à l'international	789	789	755	765	749
International (%)	69,6 %	70,1 %	69,4 %	69,7 %	69,4 %
Groupe : utilisés	1 110	1 115	1 071	1 101	1 086
Groupe : disponibles	1 534	1 534	1 500	1 518	1 502
Groupe : taux d'utilisation en %	72,4 %	72,7 %	71,4 %	72,5 %	72,3 %

Chiffre d'affaires par région (liaison descendante)

<i>En millions d'euros</i>	T3 2015	T3 2014	Variation	Cumul 2015	Cumul 2014	Variation
Tel que publié						
Europe	247,7	242,6	+2,1 %	760,1	757,8	+0,3 %
Amérique du Nord	98,8	85,5	+15,6 %	292,8	252,9	+15,8 %
International	147,0	139,6	+5,3 %	439,7	395,9	+11,1 %
Groupe SES	493,5	467,7	+5,5 %	1 492,6	1 406,6	+6,1 %
À taux de change constants						
Europe	247,7	243,1	+1,9 %	760,1	756,8	+0,4 %
Amérique du Nord	98,8	102,9	-4,0 %	292,8	305,2	-4,1 %
International	147,0	164,3	-10,5 %	439,7	474,4	-7,3 %
Groupe SES	493,5	510,3	-3,3 %	1 492,6	1 536,4	-2,9 %

Évolution trimestrielle du résultat opérationnel (telle que publié)

En millions d'euros	T3 2014	T4 2014	T1 2015	T2 2015	T3 2015
Taux de change moyen du dollar US	1,3408	1,2530	1,1562	1,0981	1,1124
Chiffre d'affaires	467,7	512,5	477,8	521,3	493,5
Charges opérationnelles	(111,8)	(134,2)	(121,7)	(137,4)	(127,0)
EBITDA	355,9	378,3	356,1	383,9	366,5
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(123,7)	(134,9)	(126,6)	(133,0)	(134,2)
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(13,2)	(17,3)	(14,4)	(16,1)	(15,8)
Résultat opérationnel	219,0	226,1	215,1	234,8	216,5

Évolution trimestrielle du résultat opérationnel (à taux de change constants)

En millions d'euros	T3 2014	T4 2014	T1 2015	T2 2015	T3 2015
Chiffre d'affaires	510,3	540,2	486,7	518,0	493,5
Charges opérationnelles	(121,2)	(140,8)	(124,1)	(136,3)	(127,0)
EBITDA	389,1	399,4	362,6	381,7	366,5
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(139,5)	(145,5)	(129,7)	(131,9)	(134,2)
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(13,8)	(17,7)	(14,6)	(16,0)	(15,8)
Résultat opérationnel	235,8	236,2	218,3	233,8	216,5

Analyse par segment d'activité

En millions d'euros	Segment des infrastructures	Services	Eliminations / Autres opérations ¹	Total
Cumul 2015				
Chiffre d'affaires	1 274,2	380,5	(162,1)	1 492,6
EBITDA	1 070,2	61,5	(25,2)	1 106,5
Marge d'EBITDA	84,0 %	16,2 %		74,1 %
Marge d'EBITDA 2014 (à taux de change constants)	84,1 %	15,8 %		74,7 %

¹ L'élimination du revenu fait principalement référence à l'effet « pull-through » du segment des infrastructures sur celui des services tandis que l'impact sur l'EBITDA correspond aux dépenses d'entreprise non allouées

Pour plus d'informations :

Mark Roberts
Relations Investisseurs
Tél. +352 710 725 490
Mark.Roberts@ses.com

Markus Payer
Relations Médias
Tél. +352 710 725 500
Markus.Payer@ses.com

SEULE LA VERSION ANGLAISE DE CE COMMUNIQUÉ FAIT FOI.

Pour toute information complémentaire, veuillez consulter notre site à l'adresse suivante : www.ses.com

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Une conférence téléphonique sera organisée à l'intention des **investisseurs et analystes** à 09h30 (CEST) le 30 octobre 2015. Les personnes souhaitant y participer sont invitées à composer, cinq minutes avant, l'un des numéros suivants :

Belgique	+32 (0) 2 402 3092
France	+33 (0) 1 76 77 22 20
Allemagne	+49 (0) 69 2222 10623
Luxembourg	+352 2088 1440
Royaume-Uni	+44 (0) 20 3427 1910
États-Unis	+1 646 254 3362

Code de confirmation : **6408805**

La présentation, dont il sera fait mention pendant la conférence téléphonique, pourra être téléchargée à la section Relations Investisseurs du site Web de SES : www.ses.com

Une diffusion en différé sera disponible pendant une semaine sur notre site Web : www.ses.com

Avertissement / Déclaration « Safe Harbor » de limitation de responsabilité

Le présent document ne saurait, dans aucun territoire et en particulier aux États-Unis, constituer une quelconque offre de vente ou une quelconque sollicitation d'offre d'achat ni en faire partie ou être interprété dans ce sens ; il ne saurait davantage être considéré comme un quelconque conseil en matière d'investissement concernant l'un quelconque des titres de SES ; enfin, tout ou partie du présent document ne saurait servir de fondement à un quelconque contrat ou engagement quel qu'il soit, ni faire foi à cet effet.

SES, ses administrateurs, dirigeants ou conseillers, entre autres, ne font ni ne feront aucune déclaration de même qu'ils ne donnent ni ne donneront aucune garantie explicite ou implicite quant à l'exactitude, l'exhaustivité ou la sincérité des informations ou opinions contenues dans cette présentation. La confiance par vous accordée auxdites opinions ou informations s'entend à vos seuls risques et périls. Sans préjudice de ce qui précède, SES et l'un quelconque de ses administrateurs, dirigeants ou conseillers déclinent toute responsabilité, quelle qu'elle soit, en cas de perte liée directement ou indirectement à l'utilisation du présent document ou de son contenu ou pouvant autrement en découler.

Le présent document contient des « déclarations prospectives ». Les déclarations figurant dans le présent document, qui ne constituent pas des faits historiques, notamment celles relatives à la situation financière de SES, à sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs de gestion des activités futures (y compris les plans et objectifs de développement liés aux produits et services de SES) sont des déclarations prospectives. Lesdites déclarations prospectives sont soumises à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et autres facteurs importants susceptibles d'entraîner une différence significative entre les résultats réels, performances ou réalisations de SES et les résultats, performances ou réalisations futurs découlant explicitement ou implicitement desdites déclarations prospectives. Lesdites déclarations prospectives se fondent sur diverses hypothèses concernant SES, ses filiales et sociétés affiliées, ses stratégies commerciales actuelles et futures et l'environnement dans lequel SES est appelé à opérer à l'avenir. Or de telles hypothèses peuvent ou non se révéler correctes. Ces déclarations prospectives s'entendent exclusivement à la date des présentes. Les déclarations prospectives contenues dans le présent document et concernant les tendances ou activités passées ne préjugent pas de l'évolution ultérieure desdites tendances ou activités. SES et ses administrateurs, dirigeants ou conseillers ne sont aucunement tenus de mettre à jour ou modifier une quelconque déclaration prospective par suite d'une information nouvelle, d'événements futurs ou pour toute autre raison.