

PRESSEMITTEILUNG

Betzdorf, 6. November, 2006

SES MELDET SOLIDE ERGEBNISSE IM DRITTEN QUARTAL

SES GLOBAL, der weltweit führende Satellitenbetreiber (Euronext Paris und Luxemburger Börse: SESG) legt seine Ergebnisse für das dritte Quartal 2006 vor.

HIGHLIGHTS

- Umsatzanstieg um 53,9% auf 481,8 Millionen EUR (Q3 2005: 313,0 Millionen EUR)
- EBITDA steigt um 49,3% auf 323,9 Millionen EUR (Q3 2005: 216,0 Millionen EUR)
- Steigerung des Betriebsgewinns um 67,7% auf 199,6 Millionen EUR (Q3 2005: 119,0 Millionen EUR).
- Anstieg des Nettogewinns um 22,1% auf 132,0 Millionen EUR (Q3 2005: 108,0 Millionen EUR)

Romain Bausch, Vorsitzender & CEO von SES GLOBAL, kommentiert:

„Die Ergebnisse des dritten Quartals bestätigten unsere Erwartungen und Vorgaben und setzen damit die erfolgreiche Geschäftsentwicklung vom ersten Halbjahr weiter fort. Diese soliden Ergebnisse erhielten darüber hinaus weitere Unterstützung durch einmalige Zahlungen u.a. seitens „Connexion by Boeing“ und Star One.

Für den Berichtszeitraum von Januar-September des Geschäftsjahres illustrieren die erstmaligen Ergebnisbeiträge von SES NEW SKIES und ND SatCom, sowie das anhaltende organische Wachstum in allen Geschäftsbereichen, die spürbare Ausweitung des Geschäfts im Vergleich zum entsprechenden Vorjahreszeitraum (2005).

Die Akquisition von SES NEW SKIES bzw. ND SatCom verbesserte einerseits unsere globale Abdeckung und stärkte andererseits unsere Dienstleistungskapazitäten für Regierungsstellen weltweit. Dies legte die Grundlage für ein anhaltendes Wachstum im kommenden Geschäftsjahr sowie über 2007 hinaus.“

Falls Sie weitere Informationen wünschen, wenden Sie sich bitte an:

Mark Roberts
Investor Relations
Tel. +352 710 725 490
Mark.Roberts@ses-global.com

Yves Feltes
Press Relations
Tel. +352 710 725 311
Yves.Feltes@ses-global.com

Zusätzliche Informationen sind ebenfalls auf unserer Website www.ses-global.com abrufbar.

ANMERKUNG: Nur die englische Version dieser Pressemitteilung ist verbindlich.

TELEKONFERENZEN FÜR PRESSE / ANALYSTEN

Eine Telekonferenz für Pressevertreter wird heute, am 6. November 2006, um 11.00 Uhr MEZ abgehalten. Die Journalisten werden gebeten, 5 Minuten vor Beginn unter folgender Nummer anzurufen: +44 20 8515 2305.

Eine Telekonferenz für Investoren und Analysten wird heute, am 6. November 2006, um 14.00 MEZ abgehalten. Die Teilnehmer werden gebeten, 5 Minuten vor Beginn unter folgender Nummer anzurufen: +44 20 8515 2309.

Eine Präsentation, auf die in beiden Konferenzen Bezug genommen wird, kann im Bereich „Investor Relations“ unserer website www.ses-global.com heruntergeladen werden.

This announcement does not constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale of, or solicitation of any offer to buy, any securities of SES GLOBAL S.A. (“SES GLOBAL”) nor should it or any part of it form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment whatsoever.

No representation or warranty, express or implied, is or will be made by SES GLOBAL, its advisors or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this announcement, and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, none of SES GLOBAL or its advisors accepts any liability whatsoever for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from use of this announcement or its contents or otherwise arising in connection therewith.

This announcement includes “forward-looking statements”. All statements other than statements of historical fact included in this announcement, including, without limitation, those regarding SES GLOBAL's financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to SES GLOBAL's products and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of SES GLOBAL to be materially different from future results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding SES GLOBAL's present and future business strategies and the environment in which SES GLOBAL will operate in the future and such assumptions may or may not prove to be correct. These forward-looking statements speak only as at the date of this announcement. Forward-looking statements contained in this announcement regarding past trends or activities should not be taken as a representation that such trends or activities will continue in the future. SES GLOBAL does not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise.

ÜBERBLICK ÜBER DIE GESCHÄFTSENTWICKLUNG

Die Gruppe meldet ein erfolgreiches 3. Quartal: der Gesamtumsatz legte gegenüber dem vergleichbaren Vorjahresquartal um 53,9% zu. Die solide zugrunde liegende Steigerung der laufenden Umsätze in Höhe von 7,1% erhielt weitere Aufwärtsdynamik durch die Umsatzbeiträge der erstmalig konsolidierten SES NEW SKIES und ND SatCom sowie durch einmalige Einnahmen, vor allem von „Connexion by Boeing“ und Star One.

Das EBITDA konnte um 49,3% auf 323,9 Millionen EUR gesteigert werden.

Der Betriebsgewinn (EBIT) verzeichnet eine beeindruckende Steigerung von 67,7% auf 199,6 Millionen EUR, in der zum Teil die Umsatzerlöse von SES NEW SKIES und ND SatCom sowie einmalige Umsatzbeiträge berücksichtigt sind. Die Gruppe meldet in diesem Zusammenhang eine EBIT-Marge von nunmehr 41,4% (gegenüber 38,0% im 3. Quartal 2005).

Der Nettogewinn stieg um 22,1% von 108 Millionen EUR auf 132,0 Millionen EUR. Dabei ist daran zu erinnern, dass im entsprechenden Vergleichsquartal 2005 erhebliche Gewinne im Rahmen von Wechselkursgeschäften erzielt wurden, die im besagten Quartal zu entsprechenden Nettofinanzerträgen geführt hatten.

Infrastrukturgeschäft

Das Satelliteninfrastrukturgeschäft steuert unverändert ausgezeichnete Ergebnisse, wachsende Umsätze (+ 53% auf 422,4 Millionen EUR) und ein steigendes EBITDA (+49% auf 326,9 Millionen EUR) bei. In diesem Zusammenhang erhielt das in der Region EMEA (Europa, Middle East, Afrika) und Nordamerika verzeichnete Umsatzwachstum von 8% eine Ergänzung durch den Umsatzbeitrag von SES NEW SKIES. Damit konnte das Wachstum im gesamten Infrastrukturenbereich auf 25% gesteigert werden.

Die Transponder-Nutzungsrate der Gesamtgruppe belief sich auf 73% (810 von insgesamt 1.113 tatsächlich kommerziell verfügbaren Transpondern, Stand 30. September).

Die Transponder-Nutzungsrate in der Region EMEA (82,4%) blieb mit 238 von 289 kommerziell verfügbaren Transpondern stabil. Die Nutzungsrate in Europa allein lag mit 221 von 247 bei 89% und in Afrika mit 17 von 42 Transpondern bei 41%. Der außergewöhnlich hohe gelegentliche Nutzungsgrad (*Occasional Use*) im zweiten Quartal (im Zusammenhang mit der Fußballweltmeisterschaft (FIFA World Cup 2006™)) konnte durch neu zum Einsatz gebrachte Kapazitäten mehr als kompensiert werden. Diese Entwicklung illustriert das kräftige Wachstum im afrikanischen, osteuropäischen und britischen Markt.

Die Transponder-Nutzung im Geschäftssegment Amerika stieg von 356 auf 500 der kommerziell verfügbaren Transponder (71%). In diesen Zahlen findet ebenfalls die Veräußerung von neun Transpondern auf dem AMC-12-Satelliten an Star One Niederschlag. Insgesamt belief sich der Umsatzerlös aus der Veräußerung von Transpondern im Berichtszeitraum auf 43,2 Millionen USD.

Boeing hat nach Analyse ihres Breitband-Angebotes „Connexion by Boeing“ beschlossen, sich aus diesem Markt zurückzuziehen. Eine geringfügige Kapazität wird zwar weiterhin für einige spezifische Breitband-Verbindungen im Luftfahrtverkehr genutzt werden, doch laufen damit die Geschäftsverträge über die Satelliten AMC-23 und AMC-6 aus. Im Quartalsverlauf verbuchte die Gruppe von Boeing Entschädigungszahlungen für die Vertragsbeendigung auf AMC-23 in Höhe von insgesamt 49,0 Millionen USD, weitere 21,7 Millionen USD werden im Verlauf des vierten Quartals verbucht werden.

SES NEW SKIES konnte auf dem vorgezeichneten erfolgreichen Wachstumspfad weiter dynamisch vorwärts schreiten (Umsatzerlös in Höhe von 64,9 Millionen USD im dritten

Quartal). Damit weist der Bereich Zahlen aus, die 6% über den im Vergleichsquarter 2005 ausgewiesenen Zahlen liegen. Die Transponder-Nutzungsrate (Stand 30. September) betrug 67% (216 von 324 kommerziell verfügbaren Transpondern).

Dienstleistungen

Sowohl der Umsatz als auch das EBITDA des Geschäftssegments Satelliten-Dienste legten im Berichtszeitraum weiter zu. Die Umsatzerlöse stiegen gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum um 69% auf insgesamt 81,5 Millionen EUR. Dies entspricht im Berichtszeitraum einem Beitrag zum Konzernumsatz in Höhe von annähernd 17%. Bereinigt um die Auswirkung der einmaligen Zahlungen sowie des Umsatzbeitrags von ND SatCom fällt der Anteil am Konzernumsatz nahezu unverändert aus (15,2%). Das EBITDA aus dem Geschäftsbereich Satelliten-Dienste beläuft sich nach Bereinigung um Start-Up-Kosten auf insgesamt 8,9 Millionen EUR bei einer Marge für den Berichtszeitraum von 10,9%.

Im September stellte SES ASTRA „entavio“, die kommerzielle Markenbezeichnung der neuen digitalen Infrastruktur vor, die zuvor unter der Projektbezeichnung „Dolphin“ lief. entavio konnte bereits mit zwei Kunden Verträge abschließen: zum einen die deutsche Programm-Familie von RTL und zum anderen MTV Networks. Die entsprechenden Verträge werden derzeit vom deutschen Kartellamt geprüft. Die offene und neutrale Infrastruktur von entavio bietet den Sendern eine umfassende Palette an digitalen Geschäftsmodellen, die vom verschlüsselten Free-TV bis hin zu verschiedenen Formen des Pay-TV und interaktiven Dienstleistungen reicht. Das Infrastrukturangebot beinhaltet Play-Out-Services, Programmverschlüsselung, Zugangsmanagement und Customer Relations-Management.

Zu den wichtigsten Vorkommnissen im Geschäftssegment Regierungsdienste gehörte der Erwerb von ND SatCom sowie der Zuschlag bei der Ausschreibung der von der Bundeswehr geplanten Einrichtung eines eigenen Satelliten-Kommunikationssystems (SatCom BW2) zum Konsortium, dem ND SatCom angehört. Dieser Vertrag mit einer Laufzeit von 10 Jahren entspricht einem Umsatzvolumen von 180,0 Millionen EUR für ND SatCom und untermauert damit die Bedeutung des Geschäftsbereiches ND SatCom für die Regierungsgeschäfte innerhalb von SES ASTRA und der gesamten Gruppe.

Im September lancierte SES ASTRA mit *ASTRA2Connect* einen hundertprozentig satellitenbasierten interaktiven und kostengünstigen Breitband-Internetzugang. Zielgruppen dieses Angebots sind private Haushalte, Kleinbüros, *Home Offices* sowie KMU. *ASTRA2Connect* bietet eine komplette satellitenbasierte Infrastruktur für Triple-Play-Dienste, die Breitband-Internetzugang, Internettelefonie (VoIP) und sonstige inhaltsbezogene Zugangsdienste wie Internetfernsehen (IPTV) und Video-on-Demand bietet. *ASTRA2Connect* wird voraussichtlich im ersten Quartal des Jahres 2007 verfügbar sein und vor allem die Versorgung von Haushalten anstreben, die bisher nur schwer über einen terrestrischen Breitband-Internetzugang verfügen können. *ASTRA2Connect* wird derzeit grossen europäischen Providern wie Telekommunikationsanbietern, Internetservice-Providern und Breitband-Betreibern auf Whole-Sale-Basis angeboten.

In den Vereinigten Staaten setzt SES AMERICOM mit dem IP-PRIME-Angebot ihre Testphasen weiter fort. 250 TV-Kanäle sind nunmehr über IP-PRIME verfügbar und die Verhandlungen mit zahlreichen potenziellen Kunden werden fortgesetzt. Erste Umsatzbeiträge werden im ersten Halbjahr 2007 erwartet.

Aktienrückkaufprogramm

Zum Ende Oktober haben wir im Rahmen unseres Aktienrückkauf- und Annullierungsprogramms insgesamt 22,8 Millionen Aktien erworben. Die Verhältnisquote Nettoverschuldung /EBITDA der Gruppe spiegelt den durch unser Geschäft generierten kräftigen Cash-inflow wider – ohne Berücksichtigung der Auswirkung der weiter oben angesprochenen einmaligen Umsatzelemente im Berichtsquarter – entsprach jedoch ungeachtet dessen dem rund 3,0-fachen und damit unseren Vorgaben.

ÜBERBLICK ÜBER DIE GESCHÄFTSENTWICKLUNG (Fortsetzung)

Ausblick

Die Aussichten für den weiteren Verlauf des Jahres fallen positiv aus, und unsere im August veröffentlichten Vorgaben für das Gesamtjahr bleiben unverändert, wenn man von der günstigen Entwicklung im Zuge der Vertragsbeendigungsentschädigungen absieht, die im Zusammenhang mit der im Oktober veröffentlichten Vertragsbeendigung von „Connexion by Boeing“ anfielen.

Im Geschäftsjahr 2007 rechnet SES - auf *recurring* (ständig wiederkehrender) und Pro-Forma-Basis¹ mit einem organischen Top-Line-Wachstum in Höhe von annähernd 8% aus dem Geschäft. (siehe Appendix)

Das erwartete regelmäßig wiederkehrende (*recurring*) organische EBITDA-Wachstum von mehr als 9% spiegelt sowohl einen soliden Ertrags-Mix als auch Produktivitätsverbesserungen wieder. Hinzu kommen Synergien in Höhe von etwa EUR 18,0 Millionen im Zusammenhang mit der Integration von New Skies in die SES Gruppe.

¹ Um einen ordentlichen Vergleich zu ermöglichen, haben wir die Zahlen für 2006 entsprechend neu berechnet, um für New Skies und NDSatCom Pro-Forma-Gesamtjahreszahlen vorzulegen.

FINANZÜBERSICHT (in Millionen EUR)

1. GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

	Q3. 2006	Q3. 2005	%	Seit Jahresbe- ginn 2006	Seit Jahresbe- ginn 2005	%
Umsatzerlöse	481,8	313,0	+53,9%	1.192,3	922,0	+29,43%
Betriebsaufwendungen	(157,9)	(97,0)	+64,5%	(368,9)	(268,4)	+37,9%
EBITDA	323,9	216,0	+49,3%	823,4	653,6	+25,8%
Wertberichtigungen (Abschreibungen auf Sachanlagen)	(113,4)	(89,0)	+26,0%	(318,7)	(264,0)	+20,4%
Abschreibung auf Firmenwerte	(10,9)	(8,0)	+36,2%	(26,6)	(29,2)	-10,1%
Betriebsergebnis	199,6	119,0	+67,7%	478,1	360,4	+32,7%
Nettofinanzierungsaufwand	(26,5)	21,0	--	(40,0)	8,6	--
Ergebnis vor Steuern	173,1	140,0	+23,6%	438,1	369,0	+18,6%
Ertragssteueraufwand	(45,1)	(35,0)	+29,2%	(92,4)	(101,0)	--
Ergebnis nach Steuern	128,0	105,0	+21,8%	345,7	268,0	+28,9%
Kapitaleigner der Muttergesellschaft	4,0	2,0	--	1,9	7,0	--
Minderheitsbeteiligungen	0,0	1,0	--	0,2	2,0	--
Nettogewinn der Gruppe	132,0	108,0	+22,1%	347,8	277,0	+26,1%

FINANZÜBERSICHT (in Millionen EUR) /Fortsetzung

2. ENTWICKLUNG IM QUARTAL (prozentuale Veränderung gegenüber dem jeweils vergangenen Quartal)

	Q1	%	Q2	%	Q3	%	Q4	%
Umsatzerlös	329,3	- 2,0%	381,2	+15,7%	481,8	+26,4%	--	--
Betriebsaufwendungen	(102,1)	- 6,6%	(108,9)	+6,6%	(157,9)	+45,0%	--	--
EBITDA	227,2	+0,3%	272,3	+19,9%	323,9	+18,9%	--	--
Abschreibungen auf Sachanlagen	(92,9)	- 5,5%	(112,4)	+21,0%	(113,4)	+0,9%	--	--
Abschreibungen auf Firmenwerte	(7,9)	- 37,8%	(7,8)	-1,3%	(10,9)	+39,7%	--	--
Betriebsergebnis	126,4	+ 9,4%	152,1	+19,2%	199,6	+31,2%	--	--

3. ANALYSE NACH DEN WICHTIGSTEN REGIONALEN GESCHÄFTSSEGMENTEN

Vorjahresvergleich/ 3. Q 2006	EMEA	AMERICAS	SONSTIGE GESCHÄFTE / BEREINIGUNG	GESAMT
Umsatzerlös	650,5	424,5	117,3	1,192,3
Betriebsaufwendungen	(158,4)	(167,0)	(43,5)	(368,9)
EBITDA	492,1	257,5	73,8	823,4
Abschreibungen auf Sachanlagen	(139,0)	(129,5)	(50,2)	(318,7)
Abschreibungen auf Firmenwerte	(23,8)	(3,3)	0,5	(26,6)
Betriebsergebnis	329,3	124,7	24,1	478,1

4. ANALYSE NACH SEKUNDÄREN GESCHÄFTSSEGMENTEN

Vorjahresvergleich/ 3. Q 2006	Infrastruktur	Satelliten- Dienste*	Einmalige Vorgänge *	Sonstige / Bereinigung	Gesamt
Umsatzerlöse	1.058,6	187,5		(53,8)	1.192,3
EBITDA	828,6	19,4	(10,1)	(14,5)	823,4
EBITDA Marge	78,3%	10,3%		--	69,1%

* Projekt-Anlaufkosten (Start-Up-Kosten) und andere einmalige Vorgänge.

Appendix

Revenue and EBITDA ranges – 2007 guidance

Note: For the purpose of a true comparison we have restated the 2006 ranges to reflect a pro forma full year for New Skies and ND SatCom

FY 2007 EUR m	November 6, 2006					
	2006				2007	
	Full scope before one-off costs	Non-recurring & constant FX rate	Pro forma restatement (NSS & ND SatCom)	2006 (normalised and pro forma)	Organic growth & Synergies	2007
Total						
- Revenues	1577 - 1607	(112)	75	1540 - 1570	120 - 130	1660 - 1700
- EBITDA	1072 - 1096	(92)	28	1008 - 1032	92 - 108	1100 - 1140
Infrastructure						
- Revenues	1372 - 1402	(112)	41	1301 - 1331	83 - 90	1384 - 1421
- EBITDA	1079 - 1099	(92)	32	1018 - 1038	80 - 91	1098 - 1129
Services						
- Revenues	267 - 287	-	34	301 - 321	48 - 53	349 - 374
- EBITDA	25 - 32	-	(4)	22 - 29	12 - 17	34 - 46

Note: Project Dolphin not included; Services normalised for start-up costs; 1 EUR = 1.25 USD for FY 2006 and 1.27 USD for restated FY 2006 and FY 2007

- SES sees strong organic topline growth in 2007 of a high-single digit 8% growth
- EBITDA growth of more than 9% is levered by the synergies arising from the integration of New Skies
- Both revenues and EBITDA will grow faster than peers
- Infrastructure EBITDA margin is heading towards 80% as guided
- Services business segment contribution to SES Group's total revenues is growing towards 20% with the strongest growth contribution coming from ND SatCom, services margin improving above 10%