

## PRESSEMITTEILUNG

### SES - ANHALTEND KRÄFTIGE ERGEBNISSE

Betzdorf, Luxemburg, 27. Oktober 2008 - SES S.A., der weltweit führende Satellitenbetreiber (Euronext Paris und Luxemburger Börse: SESG) legt seine finanziellen Ergebnisse für das zum 30. September endende Quartal vor.

#### FINANZIELLE HIGHLIGHTS

- Die um außerordentliche Erlöse bereinigten (wiederkehrenden) Umsatzerlöse <sup>1</sup> (*Recurring revenue*) steigen gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum um 7,1% auf EUR 1.186 Millionen
- Der Umsatz blieb mit EUR 1.194,9 Millionen stabil (1. Halbjahr 2007: EUR 1.196,0 Millionen)
- Gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum stieg das *wiederkehrende* <sup>1</sup> EBITDA (*recurring*) um 5,6% auf EUR 846 Millionen
- Das ausgewiesene EBITDA beläuft sich auf EUR 832,9 Millionen (2007: EUR 831,4 Millionen)
  - Dies entspricht einer EBITDA-Marge von 69,7% (2007: 69,5%)
  - Damit weist die Gruppe die branchenbeste EBITDA-Marge für Infrastrukturen aus: 82,5% (gegenüber 82,7 % in 2007)
- Steigerung des Betriebsgewinns um 7% auf EUR 507,8 Millionen (2007: EUR 474,7 Millionen)
- Nettogewinn von EUR 338,8 Millionen (2007: EUR 347,0 Millionen)
- Das Verhältnis Nettoverschuldung/EBITDA belief sich zum Ende des Berichtsquartals auf 3,37x
- Der über 12 Monate gewichtete Gewinn je Aktie (*EPS*) beträgt 0,99 (2007: EUR 0,92)
- Zum 30. September standen 821 der insgesamt 1,058 kommerziell verwendbaren Transponder unter Vertrag, was einer Nutzungsrate von 77,6% entspricht

(.../2)

---

<sup>1</sup> Der Begriff „*Recurring*“ (wiederkehrende) entspricht einer Größe, mit der die zu Grunde liegende Performance von Umsatz/ EBITDA unter Ausschaltung der Wechselkursauswirkungen, der Eliminierung einmaliger Vorgänge und der Nichtberücksichtigung jeglicher Veränderungen im Konsolidierungskreis und unter Ausschluss der Umsatzentwicklung (oder des EBITDA) aus neuen noch in der Startphase befindlichen Geschäftsaktivitäten dargestellt werden kann.

Der Kommentar von Romain Bausch, President & CEO von SES, lautet hierzu wie folgt:

*“Diese soliden Zahlen unterstreichen Stärke und Transparenz des Geschäftsmodells von SES. Mit dem Start und der Aufnahme des kommerziellen Betriebs des Satelliten AMC-21 über Nord- und Mittelamerika - was unserem anhaltenden Wachstum in Anbetracht der robusten Nachfrage nach Satellitenkapazität Unterstützung bietet - konnten wir weiter auf unserem Wachstumspfad voranschreiten. Mit einer Serie von zehn neuen Satelliten bzw. Ersatzsatelliten setzen wir auf organischens Wachstum. Gleichzeitig suchen wir nach wie vor weitere Möglichkeiten, um unsere weltweite Reichweite auszubauen. Im herausfordernden Kreditmarktumfeld steht unsere Refinanzierung auf gesunden Beinen. Die uns zur Verfügung stehenden Mittel ermöglichen es uns, in den kommenden zwölf Monaten allen unseren Anforderungen stets optimal nachkommen zu können.*

## **GESCHÄFTS- UND FINANZENTWICKLUNGEN**

Für den am 30. September 2008 endenden 9-monatigen Geschäftszeitraum konnten alle Geschäftsbereiche eine über dem Vergleichszeitraum 2007 liegende Umsatzsteigerung ausweisen. Dies führte zu einem Anstieg von + 7,1% des Wachstums des wiederkehrenden Konzernumsatzes von EUR 1.107 Millionen auf nunmehr EUR 1.186 Millionen. Der am 30. September 2008 ausgewiesene Umsatz lag mit EUR 1.194,9 Millionen auf dem Niveau des vergleichbaren Vorjahrszeitraums.

Auch das von der Gruppe vorgelegte EBITDA (EUR 832,9 Millionen) entwickelte sich positiv, wobei sich die EBITDA-Marge auf nunmehr 69,7% verbesserte. Diese gegenüber dem Vorjahr verzeichnete Verbesserung der EBITDA-Marge ist nicht nur eine Folge der Tatsache, dass die Gruppe ihre Marge im Geschäftsbereich Infrastrukturgeschäft auf einem Niveau von mehr als 82% halten konnte, sondern illustriert ebenfalls ein besseres Geschäft im Bereich Dienstleistungen, wo die Marge von 10,9% (in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2007) auf 14,2% anstieg. Der Betriebsgewinn stieg seinerseits um 7% von EUR 474,7 Millionen auf EUR 507,8 Millionen.

Der Nettogewinn liegt mit EUR 338,8 Millionen nahezu auf Vorjahresniveau (2007: EUR 347,0 Million), wobei der Anstieg der Finanzaufwendungen – der in erster Linie darauf zurückzuführen ist, dass die im Vorjahreszeitraum verzeichneten Wechselkursgewinne nicht wiederholt werden konnten – bei Weitem durch den starken Anstieg des Betriebsgewinns sowie durch geringere Steueraufwendungen ausgeglichen wurde. Der Gewinn je Aktie lag 7,6% über dem im vergleichbaren Vorjahreszeitraum verzeichneten Niveau. In dieser Entwicklung spiegelt sich die positive Auswirkung unseres Aktienrückkauf- und –annulierungsprogramms wieder.

Die genutzte Gesamtkapazität wurde zwischen dem 30. Juni 2008 und dem 30. September 2008 von 820 auf nunmehr 821 Transponder gesteigert. Die Nutzungsraten der Satellitenflotte stieg auf 77,6% unverändert.

Im August 2008 wiesen wir auf eine Anomalie bei Schaltkreisen von Sonnenkollektoren auf bestimmten Lockheed Martin A2100-Satelliten hin, die bei zwei Satelliten zu einer geringfügigen Reduzierung der kommerziell verfügbaren Kapazität geführt hatte. Seitdem kam es zu weiteren Schaltkreis-Störungen, was beim AMC-6 Satelliten zu einer Reduzierung der Kapazitäten um 6 Transponder mitsichführte. Allerdings wirkt sich diese Reduzierung nicht auf die Umsatzentwicklung aus, da die betroffenen Transponder ungenutzt waren. Wir beobachten die Situation nach wie vor aufmerksam.

## SUMMARY HIGHLIGHTS

### 1. CONSOLIDATED INCOME STATEMENT (in EUR millions)

				YTD	YTD	
	Q3, 2008	Q3, 2007	%	Q3, 2008	Q3, 2007	%
Revenue	406.4	406.9	--	1,194.9	1,196.0	--
Operating expenses	(123.7)	(123.7)	--	(362.0)	(364.6)	-0.8%
EBITDA	282.7	283.2	--	832.9	831.4	--
Depreciation	(94.5)	(97.4)	-3.0%	(289.4)	(327.3)	-11.6%
Amortisation	(9.9)	(9.9)	--	(35.7)	(29.4)	+21.4%
Operating profit	178.3	175.9	+1.4%	507.8	474.7	+7.0%
Net financing charges	(54.7)	(7.8)	n.m.	(114.1)	(57.1)	+99.8%
Profit for the period before tax	123.6	168.1	-26.5%	393.7	417.6	-5.7%
Income tax expense	(20.1)	(27.2)	-26.1%	(53.9)	(71.3)	-24.3%
Profit for the period after tax	103.5	140.9	-26.5%	339.8	346.3	-1.9%
Share of associates' profit	(0.1)	(1.1)	-90.9%	(0.6)	1.3	n.m.
Minority interests	(0.4)	(0.3)	+33.3%	(0.4)	(0.6)	-33.2%
Net profit of the group	103.0	139.5	-26.2%	338.8	347.0	-2.4%

### 2. QUARTERLY DEVELOPMENT (in EUR millions)

<i>Year-to-date, Q3 2008</i>	Q1	Q2	Q3	Q4	YTD
Revenue	390.9	397.6	406.4	--	1,194.9
Operating expenses	(115.7)	(122.6)	(123.7)	--	(362.0)
EBITDA	275.2	275.0	282.7	--	832.9
Depreciation	(99.7)	(95.2)	(94.5)	--	(289.4)
Amortisation	(10.1)	(15.7)	(9.9)	--	(35.7)
Operating profit	165.4	164.1	178.3	--	507.8

## SUMMARY HIGHLIGHTS

### 3. ANALYSIS BY PRIMARY GEOGRAPHIC SEGMENT (in EUR millions)

<i>Year-to-date, Q3 2008</i>	SES ASTRA	SES AMERICOM	SES NEW SKIES	Other operations/ Elimination	Total
Revenue	755.4	261.7	189.4	(11.6)	1,194.9
Operating expenses	(213.3)	(94.7)	(47.1)	(6.9)	(362.0)
EBITDA	542.1	167.0	142.3	(18.5)	832.9
EBITDA margin	71.8%	63.8%	75.1%	--	69.7%
Depreciation & amortisation	(169.2)	(103.8)	(51.3)	(0.8)	(325.1)
Operating profit	372.9	63.2	91.0	(19.3)	507.8

### 4. ANALYSIS BY SECONDARY BUSINESS SEGMENT (in EUR millions)

<i>Year-to-date, Q3 2008</i>	Infra- structure	Services	One-time Items*	Other operations/ Elimination	Total
Revenue	1,006.9	257.9	2.9	(72.8)	1,194.9
EBITDA	830.3	36.8	(14.6)	(19.6)	832.9
EBITDA margin	82.5%	14.3%	--	--	69.7%

\* Start-up costs and non-recurring items in service business segment

### 5. TRANSPONDER UTILISATION AT END OF PERIOD

<i>Transponder numbers (physical)</i>	Q1	Q2	Q3	Q4
ASTRA Utilised	244	252	254	--
ASTRA Available	291	317	317	--
ASTRA%	83.8%	79.5%	80.1%	--
AMERICOM Utilised	332	334	329	--
AMERICOM Available	429	429	423	--
AMERICOM %	77.4%	77.9%	77.7%	--
NEW SKIES Utilised **	227	234	238	--
NEW SKIES Available **	318	318	318	--
NEW SKIES % **	71.4%	73.6%	74.8%	--
GROUP Utilised	803	820	821	--
GROUP Available	1,038	1,064	1,058	--
GROUP %	77.3%	77.1%	77.6%	--

\*\* the 36 MHz-equivalent utilisation rate at the period end was 76.2%, or 324 of 425 commercially available 36 MHz-equivalent transponders)

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Mark Roberts  
Investor Relations  
Tel. +352 710 725 490  
Mark.Roberts@ses.com

Yves Feltes  
Press Relations  
Tel. +352 710 725 311  
Yves.Feltes@ses.com

Weitere Informationen sind verfügbar auf unserer Website unter [www.ses.com](http://www.ses.com)

#### **TELEKONFERENZEN FÜR PRESSE / ANALYSTEN**

Eine Telefonkonferenz für die **Presse** in englischer Sprache wird heute, am 27. Oktober 2008, um 11.00 Uhr (MEZ) abgehalten. Zur Teilnahme werden Journalisten gebeten, fünf Minuten vor Beginn unter folgenden Nummern anzurufen

Belgien	+32 (0)2 789 8726
Frankreich	+33 (0)1 70 99 42 99
Deutschland	+49 (0)30 9919 4895
Luxemburg	+352 342 080 8656
UK	+44 (0)20 7806 1966

Bestätigungscode: 1348027

Eine Telefonkonferenz für **Investoren und Analysten** wird heute, am 27. Oktober 2008, um 14.00 Uhr (MEZ) abgehalten. Die interessierten Teilnehmer werden gebeten, fünf Minuten vor Beginn unter folgenden Nummern anzurufen

Belgien	+32 (0)2 400 3463
Frankreich	+33 (0)1 70 99 42 70
Deutschland	+49 (0)30 2215 1089
Luxemburg	+352 342 080 8570
UK	+44 (0)20 7138 0815
USA	+1 718 354 1157

Bestätigungscode: 7851423

Eine Präsentation, auf die in beiden Konferenzen Bezug genommen werden wird, kann im Abschnitt „Investor Relations“ unter [www.ses.com](http://www.ses.com) heruntergeladen werden.

**Die Originalversion dieser Pressemitteilung in englischer Sprache ist in voller Länge verfügbar auf unserer Website unter [www.ses.com](http://www.ses.com)**

**ANMERKUNG: Nur die englische Version dieser Pressemitteilung ist verbindlich**

#### **Disclaimer / "Safe Harbor" Statement**

This presentation does not, in any jurisdiction, and in particular not in the U.S., constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale of, or solicitation of any offer to buy, or any investment advice in connection with, any securities of SES nor should it or any part of it form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment whatsoever.

No representation or warranty, express or implied, is or will be made by SES, its directors, officers or advisors or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this presentation, and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, none of SES, its directors, officers or advisors accept any liability whatsoever for any loss however arising, directly or indirectly, from use of this presentation or its contents or otherwise arising in connection therewith.

This presentation includes "forward-looking statements". All statements other than statements of historical fact included in this presentation, including, without limitation, those regarding SES's financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to SES products and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of SES to be materially different from future results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding SES and its subsidiaries and affiliates, present and future business strategies and the environment in which SES will operate in the future and such assumptions may or may not prove to be correct. These forward-looking statements speak only as at the date of this presentation. Forward-looking statements contained in this presentation regarding past trends or activities should not be taken as a representation that such trends or activities will continue in the future. SES, its directors, officers or advisors do not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise.