

COMMUNIQUE DE PRESSE

Betzdorf, le 20 février 2006

SES TIENT SES PROMESSES DE CROISSANCE ET CREE DE LA VALEUR POUR SES ACTIONNAIRES

Résultats financiers consolidés de l'exercice clos au 31 décembre 2005

FAITS MARQUANTS

- Le chiffre d'affaires, en hausse de 16,7%, s'établit à 1.258 millions d'EUR (1.078 millions d'EUR), tandis que les revenus récurrents progressent de 13,4%.
- L'EBITDA a augmenté de 11,9%, atteignant ainsi 881 millions d'EUR (787 millions d'EUR), alors que le résultat opérationnel (EBIT) est de 476 millions d'EUR (393 millions d'EUR), soit une hausse de 21,1%.
- Le bénéfice net a augmenté de 12,1% à 382 millions d'EUR (341 millions d'EUR), et le résultat par action s'est accru de 15,5% à 67 cents (58 cents).
- Le cash flow disponible a atteint le montant substantiel de 433 millions d'EUR (169 millions d'EUR).
- Le dividende proposé est de EUR 0,40 par action, soit une progression de 33%.
- Deux satellites ont été lancés et trois nouveaux programmes de construction de satellites ont été engagés.
- La capacité de transmission par satellite sous contrat s'est accrue de 11%, et atteint désormais 549 répéteurs.
- Le taux d'utilisation de la flotte de satellites est resté stable à 74%, reflétant ainsi les nouveaux satellites mis en orbite.
- Le programme de rachat et d'annulation d'actions d'une valeur de 517 millions d'EUR a été mené à bien.
- L'acquisition de New Skies Satellites a été annoncée, pour 1,1 milliard de dollars.

Romain Bausch, Président & CEO de SES, a déclaré: "Ces résultats solides confirment une nouvelle fois la stratégie de SES. Notre positionnement sur le marché s'est amélioré et nous avons obtenu d'excellents rendements pour nos investisseurs au cours de 2005. L'important cash flow généré a largement dépassé les besoins de notre programme d'investissement. Cela nous a permis de fournir aux actionnaires des rendements sans comparaison hors pair, avec une hausse de l'EBITDA, une augmentation marquée significative des dividendes et la réalisation de notre programme de rachat et d'annulation d'actions.

Nous avons continué à investir dans le développement d'offres de services par satellite au sein de SES, ce qui a renforcé la croissance financière enregistrée durant l'exercice. La contribution de ces services à la croissance financière continuera ces prochaines années.

Avant la fin de l'année, nous avons annoncé l'acquisition de New Skies Satellites. Cette transaction renforce notre positionnement stratégique et crée des opportunités de croissance financière et opérationnelle supplémentaires. Cette transaction a désormais été approuvée par les actionnaires de New Skies, tandis que le Ministère de la Justice des Etats-Unis et les autorités allemandes viennent d'achever leur examen du dossier. Cette transaction pourrait être finalisée au cours du deuxième trimestre.

Notre objectif est de poursuivre encore davantage le renforcement de notre position de premier opérateur mondial d'infrastructure et de services de transmission par satellite, tout en continuant à apporter d'excellents rendements à nos actionnaires."

Vue d'ensemble des activités opérationnelles

L'année 2005 est à nouveau un succès pour SES qui a vu le groupe consolider ses atouts opérationnels et financiers. Outre la croissance des opérations réalisée grâce à un programme d'investissements dynamique, l'opportunité de renforcer encore les rendements pour les actionnaires a été saisie par le biais d'un programme de rachat et d'annulation d'actions qui a rapporté 517 millions d'EUR aux actionnaires au cours de l'exercice.

Le moteur principal de la croissance opérationnelle reste la transmission vidéo, alimentée par la croissance organique de la télévision numérique, qui bénéficie également de l'élan supplémentaire donné par la poursuite du développement et de la pénétration de programmes en TVHD (Télévision à Haute Définition). En ce qui concerne la distribution terrestre, le nombre de programmes de télévision en format IP (IPTV) s'accroît également et poursuit son implantation auprès des consommateurs sur un certain nombre de marchés, ce qui ouvre de nouvelles perspectives à la distribution par satellite afin d'alimenter les réseaux de télécommunications.

Activités d'infrastructure

Une demande toujours en hausse

Au cours de l'exercice, nous avons étendu notre capacité satellitaire en orbite, ce qui reflète la hausse incessante de la demande de capacité de répéteurs sur nos marchés les plus importants. La demande est essentiellement alimentée par la croissance organique des services de télévision, y compris la programmation en haute définition, qui continue à croître aux Etats-Unis et commence désormais à devenir un moteur de croissance en Europe. Nous avons réussi à satisfaire cette demande jusqu'à présent, mais il est manifeste que la poursuite de cette croissance implique que le Groupe lance un certain nombre de projets pour acquérir des capacités nouvelles.

Expansion de la capacité satellitaire

Toutes les régions profitent désormais de l'élan qui s'est développé. Nous avons lancé les satellites AMC-12 et AMC-23, qui desservent respectivement les régions de l'Océan Atlantique et de l'Océan Pacifique. De nouveaux programmes de construction de satellites ont été annoncés au cours de l'année pour AMC-18 (nouvelle capacité de transmission en HD vers les réseaux câblés aux Etats-Unis), pour SIRIUS 4 (capacité de remplacement pour les marchés du Nord et de l'Est de l'Europe, ainsi que de la capacité supplémentaire pour le marché africain, positionné à 5,0° Est), ainsi que pour ASTRA 1M (capacité de remplacement positionnée à 19,2° Est). Nous avons également acquis des positions orbitales et des fréquences supplémentaires pour desservir l'Amérique du Nord et l'Amérique centrale, tant pour notre propre compte qu'en partenariat avec des partenaires canadiens et mexicains.

Davantage de répéteurs sous contrat

L'utilisation de la flotte est stable à 74%, avec 549 répéteurs en service sur un total de 745 répéteurs commercialement disponibles.

Au cours de l'exercice, SES AMERICOM a signé de nouveaux contrats pour un total de 42,5 répéteurs. L'utilisation des capacités de SES AMERICOM était de 70,8% à la fin de l'année, soit 328 des 463 répéteurs commercialement disponibles, ce qui correspond à une augmentation nette de 40 répéteurs sous contrat. La tarification pour la nouvelle capacité s'est améliorée au cours de l'exercice.

En Europe, la télévision en réception directe a poursuivi sa croissance organique. SES ASTRA a transmis 1.064 chaînes de télévision sur sa zone de couverture. Les premiers contrats de TVHD ont été signés, notamment avec BSkyB, ProSiebenSat.1, Premiere et la BBC, ce qui a marqué le coup d'envoi d'une vaste introduction de TVHD par satellite sur les marchés européens. L'Europe centrale et l'Europe de l'Est ont également enregistré une croissance de la demande. Des contrats ont été signés avec UPC, TVP (Pologne) et DCS (Roumanie). Au total, 34 répéteurs supplémentaires ont été pris sous contrat dans le segment EMOA au cours de l'exercice pour desservir tous les principaux marchés.

Pour SES ASTRA, le taux d'utilisation est passé à 90,0% (183 des 204 répéteurs commercialement disponibles étaient activés), et l'utilisation combinée SES ASTRA/SES SIRIUS (anciennement NSAB) est passée à 88,5% (213 des 241 répéteurs commercialement disponibles).

Les services à destination du marché africain ont été étendus au cours de l'année. Le faisceau orientable d'ASTRA 2B, dont la zone de couverture de 8 répéteurs dessert l'Afrique de l'Ouest, a été complété par les 33 répéteurs d'ASTRA 4A. Le taux d'utilisation sur le marché africain a augmenté pour atteindre 19,8% (8 des 41 répéteurs commercialement disponibles) à la fin de l'année 2005.

L'utilisation globale du secteur géographique EMOA (qui comprend toute la capacité ASTRA, SIRIUS et africaine) a été de 78,5% (221 des 282 répéteurs commercialement disponibles), ce qui reflète la nouvelle capacité mise en service pendant la période. Sur les 34 répéteurs supplémentaires sous contrat dans le segment EMOA au cours de l'exercice, 28 étaient déjà commercialement activés à la fin de l'année 2005. Le lancement commercial des 6 répéteurs restants est prévu essentiellement pour le premier trimestre 2006.

Bon positionnement de SES sur le marché asiatique en stagnation

SES Asia a installé en 2005 son siège opérationnel à Hong Kong afin de mieux coordonner nos initiatives de développement dans toute la région. AsiaSat a continué à opérer dans un environnement économique difficile. Le panel de services fournis s'étend de la distribution pour la réception directe et vidéo, aux services de données et de télécommunications dans toute la région Asie-Pacifique. AsiaSat continue à se concentrer sur le développement d'une distribution vidéo de haute valeur à destination de la Chine et des autres marchés asiatiques. Le satellite AAP-1 a fourni des services VSAT en Inde.

Activités de services

Americom Government Services (AGS) a continué à croître, en signant de nouveaux contrats avec les Centers for Disease Control, Federal Aviation Administration, FEMA, Department of Housing and Urban Development ainsi que diverses agences du Département de la Défense, tout en renforçant notamment sa relation de longue date avec la NOAA (National Oceanographic and Atmospheric Administration), avec un nouveau programme de communications mobiles haut débit en bande Ku à bord des navires.

Une nouvelle initiative, IP-PRIME, a été lancée pour fournir une plate-forme de services intégrale pour la transmission de programmation en format IP. Cette initiative est en particulier destinée aux services de télécommunications ruraux, où la concurrence pour les prestations de services en "triple play" est en train de se développer. Le premier client pour ce service fut la NRTC (National Rural Telecommunications Cooperative), et récemment, début 2006, Bell South a lancé des tests de la technologie IP-PRIME sur son réseau.

Les activités de services par satellite en Europe ont été développées au cours de la période, avec la prise de contrôle intégrale de la société APS (ASTRA Platform Services) en janvier 2005. APS constitue un pilier des initiatives de SES ASTRA visant à soutenir le développement de la radiodiffusion numérique sur les marchés germanophones, en offrant une plate-forme de service ouverte et neutre aux radiodiffuseurs pendant la phase de conversion de l'analogique au numérique. APS soutient également le développement des marchés émergents d'Europe centrale et d'Europe de l'Est, où les nouveaux radiodiffuseurs en particulier peuvent profiter des services de plate-forme offerts par APS.

Les opérations de Verestar ont été rapidement intégrées dans nos branches d'activité AMERICOM Government Services et AMERICOM Enterprise Solutions. Outre une extension importante de la gamme AGS, l'acquisition de Verestar apporte à AMERICOM de nouveaux produits et services à offrir au marché en expansion des solutions gérées.

Vue d'ensemble des résultats financiers

Le chiffre d'affaires du groupe a progressé de 16,7% pour atteindre 1.258 millions d'EUR, ce qui est dû à la poursuite de la croissance organique des activités, à la contribution apportée par l'acquisition de APS et de Verestar, ainsi qu'à l'impact de la consolidation globale de SATLYNX à partir d'avril 2005.

Comme prévu, notre stratégie consistant à développer les services par satellite nous a permis d'accroître sensiblement notre chiffre d'affaires et notre EBITDA. Les revenus provenant des services représentaient 14,8% du total des revenus du groupe. L'accent que nous avons mis sur la croissance du niveau absolu d'EBITDA a porté ses fruits, puisque l'EBITDA s'est améliorée de 11,9% pour atteindre EUR 881 millions. Nos activités d'infrastructure continuent à apporter une marge de l'ordre de 80%. Les activités de services génèrent des marges inférieures, ce qui correspond au type d'activités représentées, tandis que des mesures de maîtrise des coûts dans les domaines où les performances ne sont pas encore acceptables ont contribué à améliorer la marge de -34% à +4%. La maîtrise des coûts figure parmi nos toutes premières préoccupations, alors que nous continuons à investir dans les nouveaux développements et les nouvelles initiatives que nous jugeons essentielles pour notre succès futur.

Les principaux facteurs ayant eu une incidence sur l'EBITDA au cours de 2005 ont été les coûts liés au développement initial de nouveaux services, notamment la restructuration et l'intégration de Verestar, la restructuration de SATLYNX et son intégration dans l'offre de services gérés en cours de mise en place, et les opérations de services de APS, ainsi que l'impact des coûts des capacités louées à des tiers pour les solutions de services aux gouvernements.

PERSPECTIVES

Perspectives financières concernant le chiffre d'affaires et l'EBITDA

Pour la période 2005–2007, nous nous attendons à ce que le chiffre d'affaires récurrent du groupe apporte une CAGR à deux chiffres, provenant de la croissance organique de notre cœur de métier induite par la nouvelle capacité lancée pendant cette période, et des hausses du taux d'utilisation, ainsi que de la croissance des activités de services. La forte croissance de 13,4% enregistrée en 2005 implique que 2006 présentera une progression élevée à un seul chiffre.

Les activités de services vont encore accroître leur contribution au Groupe, ce qui continuera à réduire la marge EBITDA. Les légers retards de lancement des satellites AMC 23 et AMC 24 se traduiront par un début tardif du flux du chiffre d'affaires provenant de ces satellites. Malgré la nouvelle augmentation de l'EBITDA récurrent, parallèlement à la croissance du revenu récurrent sur la base des activités d'infrastructure et de la contribution accrue des activités de services, la marge EBITDA sera davantage diluée en 2006 et descendra en dessous de 70%. Par la suite, la marge EBITDA s'améliorera au fur et à mesure que la croissance des activités d'infrastructure augmentera sa contribution relative, mais ne dépassera que légèrement 70% sur base de l'hypothèse d'une combinaison d'activités entre le secteur Infrastructure et le secteur Services. Il convient cependant de relever que ces deux secteurs d'activité correspondent à nos mesures de rentabilité internes afin de maximiser la création de valeur pour les actionnaires. C'est pourquoi les investissements en capitaux inférieurs requis pour les activités de services (par opposition aux projets de satellites) soutiennent leur contribution positive au résultat opérationnel et au résultat net, ce qui apporte également une valeur supplémentaire aux actionnaires.

Acquisition de New Skies

Le 10 février, les actionnaires de New Skies ont approuvé les modalités de la transaction qui a été annoncée le 14 décembre 2005. Cette transaction sera finalisée dès la réception des autorisations réglementaires requises, probablement au cours du deuxième trimestre. Cette transaction, une fois achevée, sera profitable dès 2006.

Programme de rachat et d'annulation d'actions

Le programme de rachat et d'annulation d'actions approuvé par les actionnaires le 8 décembre 2005 pourra être mis en œuvre à tout moment jusqu'en juillet 2007, en vue de racheter jusqu'à 10% des actions émises par SES GLOBAL au prix de 9,75 EUR au minimum et de 16,75 EUR au maximum. Ce programme sera réalisé dans le cadre de notre gestion de la structure de capital du groupe et de l'effet de levier recherché qui est de 3,0x l'endettement net:EBITDA.

Le développement conjoint de ces initiatives nous permettra d'atteindre notre objectif consistant à continuer à assurer des rendements globaux exceptionnels à nos investisseurs.

Romain Bausch,
Président & CEO, SES GLOBAL

Pour de plus amples renseignements, prière de contacter:

Mark Roberts
Relations investisseurs
Tél. +352 710 725 490
Mark.Roberts@ses-global.com

Yves Feltes
Relations presse
Tél. +352 710 725 311
Yves.Feltes@ses-global.com

Pour de plus amples informations, prière de consulter notre site Internet www.ses-global.com

Seule la version anglaise de ce communiqué fait foi

TELECONFERENCES DESTINEES A LA PRESSE ET AUX ANALYSTES

Une téléconférence en français destinée à la **presse** aura lieu aujourd'hui le 20 février 2006 à 10h00, heure de Betzdorf. Pour y participer, les journalistes sont invités à téléphoner au +44 20 8515 2743 cinq minutes avant l'ouverture de la téléconférence.

A 11.00 heures une téléconférence en anglais aura lieu. Pour y participer veuillez téléphoner au numéro : +44 20 8515 2732

Une téléconférence destinée aux **investisseurs** aura lieu aujourd'hui le 20 février 2006 à 14h00, heure de Betzdorf. Pour y participer, les analystes et les investisseurs sont invités à téléphoner au: +44 20 8515 2305 cinq minutes avant l'ouverture de la téléconférence.

Un exposé servant de support à chaque conférence sera disponible pour téléchargement sur la section « Investor Relations » de notre site Internet www.ses-global.com

- **This announcement does not constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale of, or solicitation of any offer to buy, any securities of SES GLOBAL S.A. ("SES GLOBAL") nor should it or any part of it form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment whatsoever.**
- **No representation or warranty, express or implied, is or will be made by SES GLOBAL, or its advisors or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this announcement, and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, none of SES GLOBAL or its advisors accepts any liability whatsoever for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from use of this announcement or its contents or otherwise arising in connection therewith.**
- **This announcement includes "forward-looking statements". All statements other than statements of historical fact included in this announcement, including, without limitation, those regarding SES GLOBAL's financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to SES GLOBAL's products and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of SES GLOBAL or those markets and economies to be materially different from future results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding SES GLOBAL's present and future business strategies and the environment in which SES GLOBAL will operate in the future and such assumptions may or may not prove to be correct. These forward-looking statements speak only as at the date of this announcement. Forward-looking statements contained in this announcement regarding past trends or activities should not be taken as a representation that such trends or activities will continue in the future. SES GLOBAL does not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise.**

PRESENTATION DES INFORMATIONS FINANCIERES PAR LA DIRECTION

Résumé des informations financières (Millions d'EUR)

	2005	2004	Variance	Variance %
Chiffre d'affaires	1.258,0	1.077,8	+180,2	+16,7%
Charges opérationnelles	(376,9)	(291,0)	+85,9	+29,5%
EBITDA	881,1	786,8	+94,3	+11,9%
Dotation aux amortissements sur actifs corporels	(363,0)	(337,6)	+25,4	+7,5%
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(42,3)	(56,2)	-13,9	-24,7%
Résultat opérationnel	475,8	393,0	+82,8	+21,1%
Résultat net financier	(4,7)	0,8	+5,5	--
Résultat avant impôts	471,1	393,8	+77,3	+19,6%
Impôt sur les sociétés	(99,3)	(58,6)	+40,7	+69,5%
Résultat des sociétés mises en équivalence	9,0	3,5	+5,5	+157,1%
Intérêts minoritaires	1,1	1,9	-0,8	-42,1%
Résultat net de l'exercice	381,9	340,6	+41,3	+12,1%
Résultat par action A (euro)	0,67	0,58	+0,09	+15,5%
Marge EBITDA	70,0%	73,0%	(3,0) % points	--
Marge bénéficiaire nette	30,4%	31,6%	(1,2) % points	--
Cash flow net provenant des activités opérationnelles	719,4	825,4	-106,0	-12,8%
Cash flow disponible	433,1	168,9	+264,2	+156,4%
Endettement net	2.107,1	1.697,0	+410,1	+24,2%
Endettement net / EBITDA	2,39	2,16	+0,23	+10,6%
Endettement net / capitaux propres	60,5%	50,3%	10,2 % points	--

Evolution du résultat opérationnel¹

2005	T1	%	T2	%	T3	%	T4	%	2005
Chiffre d'affaires	289,6	10,1% ⁺	319,6	10,4% ⁺	313,0	-2,1%	335,8	+7,3%	1.258,0
Charges opérationnelles	(83,1)	+ 4,5%	(88,5)	+6,5%	(96,0)	+7,9%	(109,3)	+13,8%	(376,9)
EBITDA	206,5	12,5% ⁺	231,1	11,9% ⁺	217,0	-6,5%	226,5	+5,3%	881,1
Amortissements sur immobilisations corporelles	(81,4)	- 14,2%	(93,3)	14,6% ⁺	(90,0)	-4,3%	(98,3)	+11,6%	(363,0)
Amortissements sur immobilisations incorporelles	(8,1)	- 72,8%	(13,5)	+66,7%	(8,0)	-42,9%	(12,7)	+58,8	(42,3)
Résultat opérationnel	117,0	99,0% ⁺	124,3	+6,2%	119,0	-4,0%	115,5	-3,0%	475,8
2004	T1	%	T2	%	T3	%	T4	%	2004
Chiffre d'affaires	288,0	--	267,3	- 7,2%	259,5	- 2,9%	263,0	+ 1,3%	1.077,8
Charges opérationnelles	(85,0)	--	(62,9)	- 26,0%	(63,6)	+ 1,1%	(79,5)	+ 25%	(291,0)
EBITDA	203,0	--	204,4	+ 0,7%	195,9	- 4,2%	183,5	- 6,3%	786,8
Amortissements sur immobilisations	(79,6)	--	(84,2)	+ 5,7%	(79,0)	- 6,1%	(94,8)	+20,1%	(337,6)

corporelles									
Amortissements sur immobilisations incorporelles	(8,0)	--	(10,4)	31,3% ⁺	(7,9)	-24,8%	(29,9)	+277 %	(56,2)
Résultat opérationnel	115,4	--	109,8	- 4,9%	109,0	- 0,7%	58,8	- 46,1%	393,0

¹ Les changements en pourcentage sont exprimés par rapport au trimestre précédent

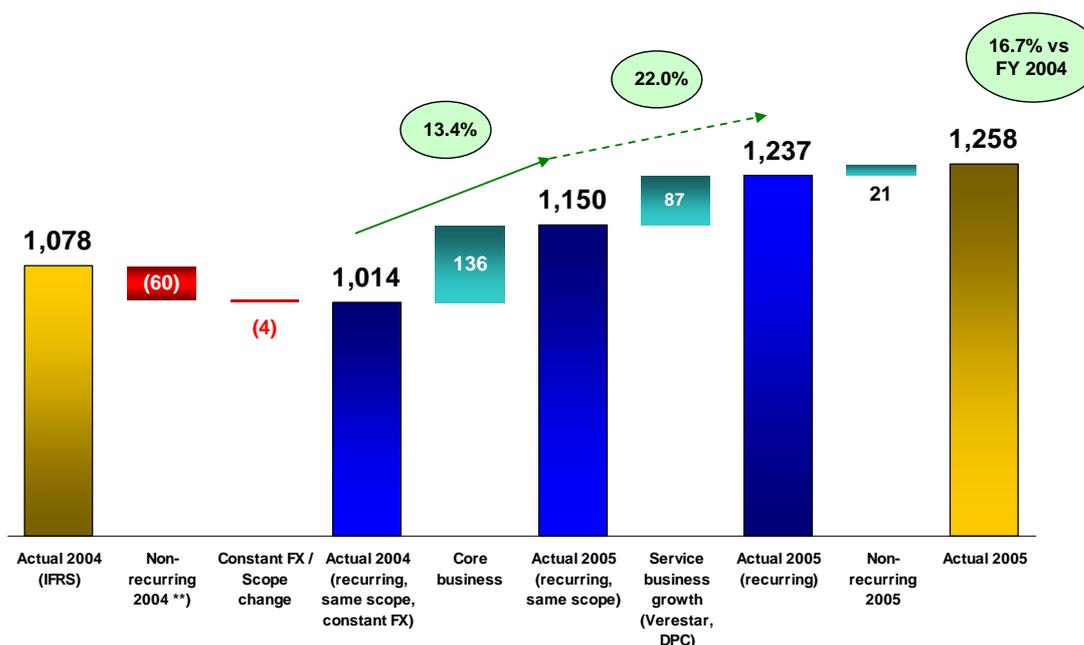
RESUME FINANCIER (suite)

Les résultats financiers du Groupe pour l'exercice 2005 sont présentés pour la première fois conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS). Les chiffres comparatifs ont été recalculés pour corriger les divergences significatives qui pourraient exister entre les méthodes comptables.

Chiffre d'affaires

	2005	2004	Variance	%
Chiffre d'affaires	1.258,0	1.077,8	+180,2	+16,7%

L'évolution favorable du chiffre d'affaires traduit à la fois la croissance organique des principales sociétés opérationnelles du Groupe, ASTRA et AMERICOM, ainsi que l'expansion du chiffre d'affaires généré par les activités de services acquises. Les composantes de la forte croissance globale du chiffre d'affaires sont illustrées ci-dessous.



La croissance organique est principalement soutenue par de nouveaux contrats liés aux satellites AMC-15 et AMC-16 qui sont entrés en service respectivement en décembre 2004 et en février 2005, et qui sont entièrement pris sous contrat par EchoStar. La croissance organique en Europe est principalement conduite par les marchés allemand, britannique, d'Europe centrale et d'Europe de l'Est. La TVHD a ainsi joué un rôle majeur. Le lancement d'ASTRA 4A pour le marché africain a également contribué à la croissance du chiffre d'affaires. Si l'on prend les secteurs EMOA et AMERIQUES ensemble, les taux d'utilisation des répéteurs sont restés stables à 74%.

Dans la période sous revue, le secteur d'activité Services a été sensiblement étendu par l'acquisition de Verestar en décembre 2004, d'ASTRA Platform Services en janvier 2005, et par la prise de contrôle majoritaire de SATLYNX en avril 2005. Avec ces acquisitions successives, la part du chiffre d'affaires générée par les activités de services est passée de 6% en 2004 à 15% en 2005.

Le niveau plus faible de revenus non récurrents reflète principalement les revenus de la transaction SIRIUS 2 constatés en février 2004. Les revenus récurrents, qui sont un paramètre destiné à clarifier les performances sous-jacentes en éliminant les effets des taux de change et les postes uniques et en ne tenant pas compte des changements éventuels du périmètre de consolidation, ont augmenté de 13,4% en 2005 par rapport à l'exercice précédent.

EBITDA

	2005	2004		Variance	%
EBITDA	881,1	786,8		+94,3	+11,9%

Tant les activités d'infrastructure que les activités de services ont contribué positivement à la croissance de l'EBITDA en 2005, bien que les marges bénéficiaires des différents secteurs restent différentes, comme prévu.

Avant affectation des charges du groupe, les activités d'infrastructure, à forte intensité capitalistique, ont apporté une marge EBITDA de 80% en 2005 (2004: 81%). La marge du secteur Services est passée de -34% en 2004 à +4% en 2005, ce qui traduit les fortes marges des activités APS et les mesures prises pendant l'année pour restructurer certaines des autres activités de services.

L'expansion des activités de services a principalement un impact sur la base des coûts du Groupe dans les domaines des frais de personnel et des charges pour la location de capacités satellitaires de tiers. Hormis l'impact unique du coût de la vente de 21,2 millions d'EUR encouru en 2004 pour la vente du satellite Sirius 2, environ les trois quarts de la hausse des charges opérationnelles en 2005 sont dus à ces postes.

Résultat opérationnel

	2005	2004		Variance	%
Résultat opérationnel	475,8	393,0		+82,8	+21,1%

Les dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles enregistrés pour les satellites de SES AMERICOM récemment mis en service, au cours de l'année ou juste après la fin de l'exercice sont expliquent l'augmentation plus prononcée du résultat opérationnel comparativement à l'EBITDA, les satellites concernés étant: AMC-15 (entré en service en décembre 2004), AMC-16 (février 2005), AMC-12 (avril 2005), AMC-11 (novembre 2004) et AMC-10 (mai 2004). En traduisant ces ajouts importants à la flotte, les charges d'amortissement sur immobilisations corporelles avec 363,0 millions d'Eur, ont été de 7,5% supérieures à leur niveau de l'année précédente.

La charge d'amortissements sur immobilisations incorporelles, de 42,3 millions d'EUR, est de 13,9 millions d'EUR inférieure à 2004, ce qui traduit principalement un niveau moins élevé de charges de dépréciation sur le goodwill. Les amortissements sur immobilisations incorporelles à durée de vie déterminée sont restés semblables au niveau de l'exercice précédent, à 33,7 millions d'EUR.

Résultat net financier

Le résultat net financier s'analyse de la manière suivante:

	2005	2004		Variance	%
Charges nettes d'intérêts	(74,3)	(39,2)		+35,1	+89,5%
Intérêts capitalisés	17,2	20,2		-3,0	-14,9%
Gains de change nets	48,4	25,9		+22,5	+86,9%
Corrections de valeur	4,0	(6,1)		+10,1	--
Résultat net financier et corrections de valeur	(4,7)	0,8		-5,5	--

Les dépenses nettes d'intérêts plus élevées pour la période s'expliquent par un certain nombre de facteurs. Tout d'abord, les taux d'intérêt sur le marché ont fortement augmenté pendant l'année, avec une hausse du LIBOR de l'ordre de 200 points de base. En réaction à cette tendance, les positions prises sur les instruments financiers dérivés, qui avaient compensé en 2004 une partie des charges d'intérêts, ont été clôturées en 2005. D'autre part, un nouvel emprunt a été contracté pour financer le programme de rachat et d'annulation d'actions, ce qui a relevé la base de calcul des charges d'intérêts.

Pendant la période, des gains de change ont été réalisés principalement par le dénouement de positions en instruments financiers dérivés.

Les ajustements de valeur favorables pendant l'année ont été générés lors d'une restructuration de l'actionnariat de SATLYNX unité opérationnelle du Groupe, alors que les évaluations avaient fait l'objet de réductions en 2004.

Impôt sur les sociétés

	2005	2004		Variance	%
Impôt sur les sociétés	99,3	58,6		+40,7	+69,5%

La charge d'impôt accrue pour la période est due à deux facteurs principaux:

1. la reprise d'une provision d'impôt différée de EUR 59,9 millions en 2004 qui reflète la restructuration de l'actionnariat au sein même du Groupe; et
2. une hausse du résultat avant impôts de 19,6%, passé de 393,8 millions d'EUR à 471,1 millions d'EUR.

Le taux d'imposition de 21% en 2005 traduit, entre autres, l'impact favorable d'importants crédits d'impôts pour investissements enregistrés durant l'exercice.

Résultat net

	2005	2004		Variance	%
Résultat net de l'exercice	381,9	340,6		+41,3	+12,1%

Le résultat net du Groupe en progression de 381,9 millions d'EUR, traduit l'évolution favorable du résultat opérationnel, compensée par l'augmentation de la charge d'impôt pour l'année.

Cash flow

	2005	2004		Variance	%
Cash flow net provenant des activités opérationnelles	719,4	825,4		-106,0	-12,8%

Cash flow disponible	433,1	168,9		+264,2	+156,4
----------------------	-------	-------	--	--------	--------

La réduction du cash flow net provenant des activités opérationnelles par rapport à 2004 est principalement due à des paiements d'impôts plus élevés. Atteignant 169,0 millions d'EUR, ces derniers sont supérieurs à leur niveau de l'an dernier de 137,4 millions d'EUR.

En revanche, le cash flow disponible a démontré une croissance très significative. L'augmentation de 264,2 millions d'EUR s'analyse comme suit:

Cash flow disponible en 2004	168,9
i. Cash flow net provenant des activités opérationnelles inférieur	(106,0)
ii. Flux entrant plus élevé dû au règlement de swaps de devises et de taux d'intérêts	142,2
iii. Produits de cession d'immobilisations financières en hausse	60,0
iv. Flux de trésorerie en baisse consacré aux dépenses d'investissements	57,8
v. Flux de trésorerie consacré à l'acquisition d'actifs financiers en baisse	113,0
vi. Autres postes	<u>(2,8)</u>
Cash flow disponible 2005	433,1

Endettement net

	2005	2004	Variance	%
Avoirs en banque	(196,8)	(381,9)	-185,1	-48,5%
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	2,303,9	2,078,9	+225,0	+10,8%
Endettement net	2,107,1	1,697,0	+410,1	+24,1%
Endettement net / capitaux propres	60,5%	50,3%	+10,2 %	--
Endettement net / EBITDA	2,39	2,16	+0,23	+10,6%

L'endettement net a augmenté pendant la période, essentiellement en raison du programme de rachat et d'annulation d'actions.

Carnet de commandes

	2005	2004	Variance	%
Carnet de commandes – protégé*	6.489,9	6.032,2	+457,7	+7,6%
Carnet de commandes – brut	7.073,7	6.675,7	+398,0	+6,0%

L'augmentation du carnet de commandes pendant la période traduit l'impact favorable du nouveau carnet de commandes apporté par ASTRA Platform Services (acquis le 1^{er} janvier 2005), l'effet des nouveaux contrats et des contrats protégés, et l'impact du renforcement de l'USD sur le carnet de commandes de SES AMERICOM.

*représente le total des montants minimums générés par les contrats, compte tenu des clauses de rupture.

SES GLOBAL S.A.
CONSOLIDATED INCOME STATEMENT
(au 31. Décembre 2005; en millions d'EUR)

	2005	2004
Chiffre d'affaires	1.258,0	1.077,8
Coût des ventes	(110,0)	(81,0)
Frais de personnel	(119,8)	(84,2)
Autres charges opérationnelles	(147,1)	(125,8)
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(363,0)	(337,6)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(42,3)	(56,2)
Résultat opérationnel	475,8	393,0
Produits financiers	73,2	41,7
Charges financières	(77,9)	(40,9)
Résultat avant impôt	471,1	393,8
Impôt sur les sociétés	(99,3)	(58,6)
Résultat net après impôt	371,8	335,2
Résultat des sociétés mises en équivalence	9,0	3,5
Résultat net de l'exercice	380,8	338,7
Part du Groupe	381,9	340,6
Intérêts minoritaires	(1,1)	(1,9)
Résultat net du groupe	380,8	338,7

SES GLOBAL S.A.
CONSOLIDATED BALANCE SHEET
(au 31. Décembre 2005, en millions d'EUR)

	2005	2004
ACTIF NON COURANT		
Immobilisations corporelles	2.820,4	2.525,0
Acomptes versés sur immobilisations corporelles en cours	694,3	648,0
Total des immobilisations corporelles	3.514,7	3.173,0
Immobilisations incorporelles	3.019,1	2.682,5
Participations dans les entreprises associées	100,7	76,8
Autres actifs financiers	21,7	124,3
Actifs d'impôt différé	5,1	7,6
Total de l'actif non courant	6.661,3	6.064,2
ACTIF COURANT		
Stocks	4,6	2,5
Créances résultant de ventes et prestations de services	191,8	145,8
Paiements reçus en avance	54,5	48,9
Swaps de devises et de taux d'intérêts	54,0	271,2
Avoirs en banque	196,8	381,9
Total de l'actif courant	501,7	850,3
TOTAL DE L'ACTIF	7.163,0	6.914,5
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres du Groupe	3.449,0	3.338,6
Intérêts minoritaires	34,5	35,9
Total des capitaux propres	3.483,5	3.374,5
PASSIF NON COURANT		
Emprunts obligataires et dettes envers d'établissement de crédit	2.145,1	2.078,9
Provisions et produits constatés d'avance	140,2	133,3
Passifs d'impôt différé	737,2	741,4
Total du passif non courant	3.022,5	2.953,6
PASSIF COURANT		
Emprunts obligataires et dettes envers des établissements de crédit	158,8	--
Dettes sur achats et prestations de services	207,9	222,8
Swaps de devises et de taux d'intérêts	9,5	20,0
Impôt sur les sociétés	117,2	203,6
Produits constatés et reçus d'avance	163,6	140,0
Total du passif courant	657,0	586,4
TOTAL DU PASSIF	3.679,5	3.540,0
TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES	7.163,0	6.914,5

SES GLOBAL S.A. - RESUMÉ CONSOLIDÉ DES CASH FLOWS
(au 31 Décembre 2005; en millions d'EUR)

	2005	2004
<i>Résultat net consolidé avant impôt</i>	471,1	393,8
Impôts versés au cours de l'exercice	(169,0)	(31,6)
Charges financières nettes	22,7	29,9
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles et incorporelles	405,2	393,8
Amortissements des produits constatés et reçus en avance	(33,3)	(30,9)
Elimination des éléments non monétaires	22,5	14,5
Provision pour pensions et autres provisions	5,0	(1,5)
Résultat de cession d'actifs immobilisés	0,3	0,1
<i>Résultat opérationnel consolidé avant variation du besoin en fonds de roulement</i>	724,5	768,1
<i>Variations des actifs et passifs opérationnels</i>		
(Augmentation) / Diminution des stocks	(1,4)	0,8
Augmentation des créances résultant de ventes et prestations de services	(21,3)	(1,4)
Augmentation des autres créances	(7,2)	(9,6)
(Augmentation) / Diminution des charges constatés d'avance	8,4	(6,8)
Diminution des dettes sur achats et prestations de services	(16,1)	(8,2)
Augmentation / (Diminution) des autres dettes	(7,7)	9,3
Augmentation des acomptes reçus sur commande	13,6	5,9
Augmentation des produits constatés d'avance	10,6	50,5
Augmentation des autres produits constatés d'avance	16,0	16,8
Flux de trésorerie nets provenant des activités opérationnelles	(5,1)	57,3
<i>Flux de trésorerie opérationnels nets</i>	719,4	825,4
<i>Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement</i>		
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(18,2)	(17,2)
Acquisition d'immobilisations corporelles	(474,8)	(512,5)
Cession d'immobilisations corporelles	--	0,7
Prise de participation supplémentaire (déduction faite de la trésorerie acquise)	--	(30,0)
Acquisition d'éléments d'actifs de Verestar (déduction faite de la trésorerie acquise)	--	(20,1)
Acquisition de la société ASTRA Platform Services (déduction faite de la trésorerie acquise)	(0,1)	--
Prise de participations supplémentaires dans SATLYNX (déduction faite de la trésorerie acquise)	(1,0)	--
Gains réalisés sur le règlement de swaps de devises et de taux d'intérêts	142,2	--
Investissements dans des immobilisations financières non consolidées	--	(83,0)
Produits de cession des immobilisations financières non consolidées	65,6	5,6
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement	(286,3)	(656,5)
<i>Flux de trésorerie liés aux activités de financement</i>		
Emissions d'emprunts	93,2	152,9
Remboursements d'emprunts	(0,7)	0,3
Dividendes versés aux actionnaires ordinaires	(176,3)	(130,8)
Dividendes versés aux actionnaires minoritaires	(4,9)	--
Financement net versé pour des activités non opérationnelles	(21,9)	(29,9)
Acquisition de certificats de dépôts fiduciaires	(517,4)	(12,8)
Exercice d'options d'achat d'actions par les employés	(0,3)	--
Dividendes provenant des sociétés mises en équivalence	11,7	15,3
Prêts accordés à des entreprises associées	(4,7)	--
Flux de trésorerie net liés aux activités de financement	(621,3)	(5,0)
Effets des variations de change	3,1	(47,2)
<i>Augmentation / (Diminution) de la trésorerie</i>	(185,1)	116,7
Trésorerie nette en début d'exercice	381,9	265,2
<i>Trésorerie nette en fin d'exercice</i>	196,8	381,9

SES GLOBAL S.A.
INFORMATION SUR LES SEGMENTS
(au 31. Décembre 2005; en millions d'EUR)

SEGMENTS GEOGRAPHIQUES PRINCIPAUX

Pour l'exercice clos le 31 décembre 2005

	EMOA	AMERIQUES	AUTRES SECTEURS/ ELIMINATION	Total
Résultat sectoriel				
Ventes à des clients externes	761,5	458,8	37,7	1.258,0
Ventes inter-secteurs	3,2	0,4	(3,6)	--
Total chiffre d'affaires	764,7	459,2	34,1	1.258,0
Charges opérationnelles	(160,5)	(179,0)	(37,4)	(376,9)
EBITDA	604,2	280,2	(3,3)	881,1
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(181,5)	(155,0)	(26,5)	(363,0)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(30,3)	(5,6)	(6,4)	(42,3)
Résultat opérationnel	392,4	119,6	(36,2)	475,8

Pour l'exercice clos le 31 décembre 2004

	EMOA	AMERIQUES	AUTRES SECTEURS/ ELIMINATION	Total
Résultat sectoriel				
Ventes à des clients externes	691,0	367,6	19,2	1.077,8
Ventes inter-secteurs	6,4	0,8	(7,2)	--
Total chiffre d'affaires	697,4	368,4	12,0	1.077,8
Charges opérationnelles	(135,1)	(137,0)	(18,9)	(291,0)
EBITDA	562,3	231,4	(6,9)	786,8
Dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles	(180,1)	(128,3)	(29,2)	(337,6)
Dotations aux amortissements sur immobilisations incorporelles	(36,0)	(2,9)	(17,3)	(56,2)
Résultat opérationnel	346,2	100,2	(53,4)	393,0

SEGMENTS D'ACTIVITE

	Infrastructure	Services	Elimination	Total
Chiffre d'affaires 2005	1.124,8	186,8	(53,6)	1.258,0
Part relative	89,4%	14,8%	(4,2)%	100,0%
Chiffre d'affaires 2004	1.036,4	62,8	(21,4)	1.077,8
Part relative	96,2%	5,8%	(2,0)%	100,0%
Progression du revenu par rapport à l'année antérieure	+8,5%	+197,4%		+16,7%