

# COMMUNIQUE DE PRESSE

## RESULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2015

Luxembourg, le 30 avril 2015 – SES S.A. (NYSE Euronext Paris et Bourse du Luxembourg : SESG) publie ses résultats financiers au titre du premier trimestre clos le 31 mars 2015.

### FAITS MARQUANTS

*La comparaison avec la même période de l'exercice précédent pâtit de la vente de répéteurs en 2014 ainsi que des termes du renouvellement des contrats de capacités concernant les satellites AMC-15 et AMC-16 avec EchoStar*

- Le chiffre d'affaires ressort à 477,8 millions d'euros, en hausse de 2,6 % (en baisse de 4,9 % à taux de change constants<sup>1</sup>) par rapport à l'exercice précédent
- L'EBITDA s'inscrit à 356,1 millions d'euros, en progression de 3,2 % (en baisse de 4,6 % à taux de change constants<sup>1</sup>) par rapport à l'exercice précédent
- La marge d'EBITDA s'établit à 74,5 % (contre 74,3 % au premier trimestre 2014 à taux de change constants<sup>1</sup>)
- Le résultat net part du groupe s'élève à 131,0 millions d'euros
- Le carnet de commandes s'établit à 7,4 milliards d'euros au 31 mars 2015
- Le ratio d'endettement net sur EBITDA s'élève à 2,76 fois au 31 mars 2015

*Le groupe continue à développer d'importantes verticales de marché et à se positionner en vue de la croissance future*

- Les activités internationales génèrent à présent plus de 30 % du chiffre d'affaires du groupe
- La couverture technique a progressé de 7 % (en glissement annuel) à 312 millions de foyers TV ; la croissance à l'international est de 14 % (en glissement annuel) à 75 millions de foyers TV
- La croissance des chaînes de télévision haute définition (TVHD) diffusées par les satellites de SES s'inscrit à 6,8 % (en glissement annuel)
- Pour répondre à la demande de services de données de nouvelle génération - *Next Generation Data* (NGD), le groupe a signé d'importants contrats dans les domaines de la connectivité en vol et des accords de réseaux
- Lancement de trois nouveaux programmes satellitaires, ayant déjà donné lieu à d'importants contrats d'engagement préalable
- Deux nouvelles charges utiles hébergées et financées pour des clients institutionnels américains, l'une à bord du satellite SES-14 et l'autre du satellite SES-15

**Karim Michel Sabbagh, Président et Directeur général, commente ainsi ces résultats :**

*« SES a bien commencé l'année 2015. Nous continuons à consolider les bases de la croissance future grâce à de nouveaux investissements, à l'expansion de nos capacités et à l'élargissement de notre couverture technique dans le monde. Le développement de nos activités et services vidéo se poursuit. En témoignent le nombre de chaînes en HD diffusées et de foyers recevant ces programmes ainsi que la population couverte par notre flotte mondiale, en particulier dans les marchés émergents où SES ne cesse de renforcer sa présence.*

*La comparaison du chiffre d'affaires et de l'EBITDA avec l'exercice précédent se ressent de la vente, au premier trimestre 2014, de répéteurs à Eutelsat ainsi que des termes du renouvellement du contrat de capacités avec*

<sup>1</sup> L'expression « à taux de change constants » fait référence au retraitement opéré pour neutraliser les effets des variations du taux de change et faciliter ainsi la comparaison des chiffres

*EchoStar avant le lancement de SES-11 à la fin de 2016. Retraité de ces facteurs, le chiffre d'affaires du premier trimestre 2015, à taux de change constants, était conforme à celui de l'exercice précédent.*

*Pour ce qui concerne nos perspectives d'avenir, nous œuvrons à consolider notre position compétitive dans les activités et services vidéo et développons nos capacités pour répondre à la demande en matière de services de données de nouvelle génération. Grâce aux capacités satellitaires haut débit (HTS) à bord des satellites SES-14 et SES-15 – ainsi qu'à celles du satellite SES-12 – nous sommes en mesure de fournir des solutions de données fixes/mobiles plus flexibles et efficaces à l'échelle mondiale. Notre engagement en faveur de l'innovation nous a également permis de conclure des contrats pluriannuels portant sur deux charges utiles hébergées et financées par des clients institutionnels américains.*

*Nous continuons d'accorder la plus haute importance aux processus d'achat et à la rentabilité des investissements industriels, notre objectif principal étant de toujours mieux servir nos clients en leurs proposant les bons équipements, au bon endroit et au bon moment ».*

## Résultats financiers

Le **chiffre d'affaires** du groupe, tel que publié, s'inscrit à 477,8 millions d'euros, en hausse de 2,6 % compte tenu des gains de change liés à l'appréciation du dollar. À taux de change constants, le chiffre d'affaires est en repli de 4,9 % par rapport au premier trimestre 2014, qui intégrait la vente de quatre répéteurs dans le cadre d'un accord global de règlement avec Eutelsat. La croissance des services en Europe et des nouvelles activités du segment des infrastructures a été compensée par l'impact des termes du contrat de renouvellement de capacités avec EchoStar sur les satellites AMC-15 et AMC-16 en Amérique du Nord jusqu'au lancement de SES-11 à la fin de 2016, EchoStar ayant contracté la totalité des capacités en bande Ku du nouveau satellite.

L'**EBITDA**, tel que publié, a progressé de 3,2 % à 356,1 millions d'euros (en repli de 4,6 % à taux de change constants), les mesures d'optimisation opérationnelle compensant partiellement la diminution du chiffre d'affaires. Les **charges d'exploitation**, qui s'élèvent à 121,7 millions d'euros, sont en hausse de 1,0 % en publié, mais en baisse de 5,7 % à taux de change constants. Le repli des charges d'exploitation s'explique par les mesures de maîtrise des coûts mises en œuvre et les économies qui en découlent, ainsi que par la variation du coût des ventes et des charges opérationnelles, contribuant à une amélioration de la **marge d'EBITDA** du groupe (à taux de change constants), de 74,3 % à 74,5 %.

Les **dotations aux amortissements sur immobilisations corporelles et incorporelles** ont progressé à 141,0 millions d'euros (en hausse de 12,3 %, ou de 1,0 % à taux de change constants), résultant de l'impact du dollar fort ainsi qu'une légère réduction de l'amortissement.

Les **charges financières nettes** du groupe sont réduites des deux tiers (à hauteur de 24,5 millions d'euros), sous l'effet des gains de change nets de 32,3 millions d'euros, liés à l'appréciation du dollar des Etats-Unis. Les charges nettes d'intérêt augmentent légèrement de 2,0 millions d'euros, à 48,3 millions d'euros, la diminution des charges financières moyennes étant compensée par le raffermissement du dollar US, tandis que les intérêts capitalisés sont en baisse de 3,3 millions d'euros, en raison de la diminution des investissements industriels.

La **charge fiscale** s'élève à 39,7 millions d'euros, soit un **taux d'imposition effectif** de 19,6 %, sous l'effet de la taxe sur les gains de change nets enregistrés au premier trimestre, comme indiqué ci-dessus.

La **quote-part du groupe dans les pertes des sociétés mises en équivalence** s'élève à 31,2 millions d'euros (T1 2014 : 4,9 millions d'euros) ; elle est principalement due à la participation de SES dans O3b Networks, société entrée en service commercial en septembre 2014.

Le **résultat net part du Groupe** ressort à 131,0 millions d'euros, en baisse de 19,2 millions d'euros (12,7 %) par rapport au premier trimestre 2014, en raison de la perte supplémentaire des sociétés mises en équivalences, d'un montant de 26,3 millions d'euros, comme indiqué plus haut.

Le **ratio d'endettement net sur EBITDA** s'élevait, au 31 mars 2015, à 2,76 fois (31 mars 2014 : 2,66 fois).

## MARCHÉS RÉGIONAUX

En février 2015, SES a publié les résultats de sa dernière enquête sur la couverture technique de ses services vidéo. Le nombre de foyers TV desservis dans le monde par les satellites de SES s'élève désormais à 312 millions, soit une progression de 7 % par rapport à l'année précédente. Cette progression a été portée par la croissance sur les marchés internationaux, en hausse de 14 % à 75 millions de foyers. La pénétration du marché a également augmenté en Europe comme en Amérique du Nord.

Outre l'accroissement de la couverture des marchés desservis, on note également l'expansion persistante des chaînes de télévision diffusées par la flotte mondiale de SES. Le nombre total de chaînes transmises par SES s'élève à 6 526, soit une progression de 5,0 % entre le premier trimestre 2014 et le premier trimestre 2015. Cette évolution s'explique par une croissance de 6,8 % du nombre de chaînes de télévision haute définition (TVHD) à 1 910.

SES affichait, au 31 mars 2014, un carnet de commandes solide de 7,4 milliards d'euros, soit environ quatre fois le chiffre d'affaires de l'année 2014. Ce carnet de commandes a bénéficié d'un certain nombre de nouveaux contrats et de renouvellements conclus au cours du trimestre dans les trois régions desservies par SES ainsi que dans ses quatre grandes verticales de marché (Vidéo, Données, Mobilité et Administrations publiques).

## Europe

Le chiffre d'affaires en Europe a baissé de 5,3 % en publiés à 241,0 millions d'euros. À taux de change constants, le chiffre d'affaires était en repli de 4,9 %, en raison principalement de la vente de quatre répéteurs à Eutelsat au premier trimestre 2014, une opération qui ne s'est pas renouvelée au premier trimestre 2015. Après ajustement pour tenir compte de ce facteur, la croissance persistante en Europe a été un déterminant majeur de la performance positive enregistrée sur le trimestre.

Le chiffre d'affaires réalisé dans la région Europe comprend également les revenus liés au transport de la deuxième charge du système européen de navigation par recouvrement géostationnaire (*European Geostationary Navigation Overlay Service* ou EGNOS), hébergée par le satellite ASTRA 5B et gérée par la Commission européenne. EGNOS est le premier système paneuropéen de navigation par satellite à offrir une précision du positionnement du récepteur de moins de 1,5 m.

SES a poursuivi l'expansion de ses capacités de télédiffusion en HD en Europe avec notamment la signature par BBC Global News Ltd d'un contrat à long terme portant sur la diffusion de BBC World News en HD. La chaîne d'information internationale non cryptée a déjà commencé à émettre à partir de la position orbitale de 19,2 degrés Est de SES.

SES a poursuivi le développement de son activité avec les administrations publiques en Europe et au-delà en investissant notamment dans LuxGovSat, une co-entreprise constituée par SES et le Gouvernement du Luxembourg. En février 2015, LuxGovSat a fait l'acquisition du satellite SES-16/GovSat destiné à fournir des fréquences militaires dédiées en réponse aux besoins des administrations publiques et clients institutionnels en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique. L'Etat du Luxembourg s'est déjà pré-engagé à souscrire d'importantes capacités pour s'acquitter de ses obligations à l'égard de l'OTAN.

La solution Astra Connect for Communities de SES a été retenue dans le cadre du projet pilote MTP (Market Test Pilot) financé par l'Etat britannique pour fournir des services de connectivité haut débit par satellite à des villages situés au sud-ouest de l'Angleterre. Le projet MTP est destiné à évaluer la technologie la plus intéressante pour permettre aux 5 % de foyers britanniques, qui n'en bénéficient pas encore, d'accéder à l'Internet haut débit. La participation à ce projet s'appuie sur le succès remporté par Astra Connect en 2014 dans le cadre des partenariats avec ORBITCOM et Swisscom pour la fourniture de services de connectivité aux villages en Allemagne et en Suisse.

## Amérique du Nord

Le chiffre d'affaires en Amérique du Nord a augmenté de 8,2 % en publiés à 91,1 millions d'euros. À taux de change constants, le chiffre d'affaires ressort en baisse de 8,4 %, principalement en raison de l'impact des termes du contrat de renouvellement de capacités sur les satellites AMC-15 et AMC-16 avec EchoStar, suivant des engagements initiaux sur dix ans. EchoStar a renouvelé une partie des capacités à bord de ces deux satellites, tandis que SES Government Solutions (SES GS) commercialise d'ores et déjà la charge utile restante sur ces satellites. SES-11, prévu pour un lancement à la fin de 2016, remplacera la capacité en bande Ka du satellite AMC-15 utilisé par EchoStar.

SES a conclu un certain nombre de contrats de capacité portant sur de nombreuses applications données fixes. Il a notamment signé un accord stratégique avec ITC Global portant sur l'utilisation de trois satellites en vue de déployer un puissant réseau d'entreprise pour le compte d'un grand producteur de pétrole mondial. Le nouveau réseau permettra de gérer les opérations à distance et de surveiller quasiment toutes les phases de l'écosystème opérationnel, des navires d'exploration aux sites de forage du puits, en passant par les pipelines et la production.

SES a ensuite signé un autre contrat avec X2nSat, qui a doublé sa capacité en bande Ku à bord du satellite SES-2 pour ses services haut débit de nouvelle génération ST4G™, principale plate-forme de continuité opérationnelle dans de nombreux secteurs en Amérique du Nord.

En avril, SES GS a souscrit un contrat de 14 ans avec Raytheon Integrated Defense Systems pour héberger une charge utile à bord du satellite SES-15 pour le compte de la FAA américaine (*Federal Aviation Administration*). La charge utile hébergée, équipée du système WAAS (*Wide Area Augmentation Systems*) améliorera la précision, l'intégrité et la disponibilité des signaux GPS (*Global Positioning System*). Le contrat comprend la construction de la charge utile, le lancement à bord du satellite SES-15 (prévu pour le second trimestre 2017) et une exploitation en orbite pendant onze ans. SES a également obtenu un nouveau pré-engagement portant sur le satellite SES-14, avec la conclusion, par SES GS, d'un contrat de cinq ans avec l'Université du Colorado portant sur l'hébergement d'une charge utile financée par la NASA à bord du satellite. La mission GOLD (*Global-Scale Observations of the Limb and Disk*) permettra, pour la première fois, aux scientifiques d'analyser l'impact du Soleil sur la thermosphère et l'ionosphère de la Terre à partir d'une orbite géostationnaire. Outre ces nouveaux accords portant sur l'hébergement d'une charge utile, SES GS continue d'enregistrer une baisse du taux de renouvellement des contrats existants en raison des restrictions budgétaires mises en place aux Etats-Unis.

## International

Dans les activités internationales, le chiffre d'affaires a augmenté de 14,8 % en publié à 145,7 millions d'euros, mais il recule de 2,6 % à taux de change constants. La croissance générée par les contrats de capacités relatifs aux services et activités vidéo a été largement compensée par le début du transfert des capacités contractées par ARSAT sur le satellite AMC-6 à 72 degrés Ouest sur son propre satellite qui est désormais à poste et par la baisse des renouvellements de contrats par l'Administration américaine.

SES GS a remporté un nouveau contrat en avril dans le segment international avec une commande portant sur une mission d'un an, assortie de quatre périodes d'option d'un an, pour la fourniture de 288 MHz de capacités en bande Ku. Les capacités fournies aux termes du contrat sont destinées à servir d'appui aux forces déployées dans la zone d'opération du Commandement central des forces américaines (USCENTCOM).

L'impact actuel des restrictions budgétaires américaines reste un important facteur dans le segment international, où la baisse des renouvellements de contrats a été compensée par de nouveaux programmes de charge utile hébergée dans la région Amérique du Nord. SES s'attend à la poursuite de cette tendance tout au long du premier semestre.

Au cours du premier trimestre, SES a également signé plusieurs accords de capacités destinés à des applications dans les segments Entreprises et Mobilité. Airbus Defence and Space a signé un contrat pluriannuel de capacités avec SES en vue de fournir des services gérés de communication par satellite pour la clientèle des entreprises dans les domaines de l'exploitation minière, de l'énergie et de l'aide humanitaire. Airbus Space and Defence utilisera les capacités à bord du satellite SES-5, avec possibilité d'extension des capacités en bande Ku à bord des satellites ASTRA 2G, ASTRA 4A et NSS-12. De plus, SES fournira des services de téléport à partir du Luxembourg.

En mars 2015, SES a signé avec KVH Industries un contrat de capacités de transmission de 36 MHz en bande Ku à bord du satellite SES-4. Cette capacité supplémentaire permettra au chef de file des solutions de communications maritimes d'élargir l'accès à l'Internet haut débit et les services voix sur IP sur les navires de luxe, gouvernementaux et commerciaux empruntant les voies maritimes le long des côtes orientales de l'Amérique du Nord ainsi que dans les Caraïbes et le Golfe du Mexique.

SkyStream a, par ailleurs, renouvelé ses capacités sur le satellite NSS-6 à 95 degrés Est et contracté des capacités supplémentaires sur NSS-12 à 57 degrés Est afin de déployer des réseaux VSAT au Moyen-Orient. L'expansion des capacités permettra à SkyStream d'accompagner la croissance de ses clients dans les industries maritimes et celles du pétrole et du gaz.

Dans le cadre de son partenariat stratégique avec SES, Global Eagle Entertainment (GEE) a contracté la largeur du faisceau en bande Ku et la capacité du spot de faisceau du High Throughput Satellite (HTS) à bord des satellites SES-12, SES-14 et SES-15. GEE profitera des capacités de couverture combinée de l'Amérique du Nord et du Sud, de l'Océan atlantique, de l'Europe occidentale, du Moyen-Orient et de l'Asie-Pacifique pour fournir des services de connectivité en vol et des solutions de contenu aux compagnies aériennes

commerciales. Cet accord représente un engagement majeur portant sur les trois satellites actuellement en cours de construction et dont le lancement est prévu pour le courant 2017.

### **O3b Networks**

O3b Networks, dont le capital est détenu à 45 % par SES, continue de développer son offre unique de connectivité Internet par satellite à la fois souple et abordable grâce à sa constellation en orbite terrestre moyenne. La société, dont les clients finaux sont aussi bien des particuliers que des sociétés, offre ses services aux fournisseurs d'accès Internet (FAI), aux opérateurs télécoms, aux entreprises et aux administrations publiques.

O3b commercialise à présent une série de produits évolutifs qui, outre les services de dorsale Internet et pour la téléphonie mobile, comprennent la fourniture d'une connectivité haut débit à des compagnies maritimes comme le croisiériste Royal Caribbean Cruises. SES Government Solutions a également procédé à une deuxième démonstration réussie des produits et solutions O3b devant des clients institutionnels américains, auxquels la société a présenté les avantages d'un débit élevé et d'une latence faible pour un ensemble d'applications stratégiques.

Au cours du trimestre, O3b a obtenu un certain nombre de nouveaux clients, y compris SpeedCast International Limited, Telesom, Presta Bist et l'Université de technologie de Papouasie Nouvelle-Guinée (UNITECH). O3b a remporté de nombreux succès dans la région Pacifique où la société connecte en haut débit autant d'îles que la fibre aujourd'hui. O3b étudie également des plans de développement de sa flotte et de nouveaux achats seront probablement annoncés pendant le courant de l'année.

## **EVOLUTION DE LA FLOTTE ET UTILISATION**

### **Utilisation**

Depuis le premier trimestre 2014, les capacités-répéteurs disponibles sont en baisse de 1,0 % à 1 500 répéteurs du à des mouvements de flotte. Suivant le transfert du satellite NSS-7 en orbite inclinée (-74 répéteurs), le satellite NSS-7 continue à être exploité sous ce mode « incliné » mais à un coût moins élevé que pour une exploitation à partir d'une station. La capacité inclinée n'est pas incluse dans les tableaux relatifs aux capacités de la flotte. Autres changements concernant la flotte : l'entrée en service du satellite ASTRA 5B au deuxième trimestre 2014 (+19 répéteurs) desservant les marchés des services vidéo en Europe centrale et orientale et le repositionnement du satellite NSS-806 pour le développement d'un nouveau « voisinage » de distribution vidéo en Amérique latine (+40 répéteurs).

Le nombre de répéteurs utilisés s'établit désormais à 1071, soit 27 répéteurs de moins (-2,5 %), depuis le passage du satellite NSS-7 à une exploitation en orbite inclinée, qui a entraîné une diminution du stock utilisé de 28 répéteurs. En dehors du satellite NSS-7, les nouveaux contrats conclus ont contribué à la croissance en Europe (+14 en termes nets) comme dans le segment international (+4 en termes nets). Cette progression a permis de compenser une nouvelle réduction en Amérique du Nord (- 17 en termes nets), due à la diminution de la demande de capacités de certains clients, dont EchoStar à bord du satellite AMC-15.

Au 31 mars 2015, le taux d'utilisation de la flotte satellitaire du groupe s'établissait à 71,4 % (31 mars 2014 : 72,5 %). Le chiffre d'affaires moyen par répéteur utilisé est resté stable sur les divers segments et marchés nationaux desservis.

ASTRA 2G a été lancé avec succès à la fin du mois de décembre 2014. Le satellite accomplit actuellement une mission temporaire ; il entrera en service au second trimestre 2015, à la position orbitale de 28,2/28,5 degrés Est, après finalisation des tests en orbite.

### **Etat de santé des satellites**

SES exploite un certain nombre de satellites, qui sont sujets à des défaillances des circuits des panneaux solaires. Plusieurs d'entre eux doivent être remplacés par de nouveaux engins spatiaux qui ont déjà été achetés. Au cours de la période, on a observé une nouvelle perte de puissance sur l'AMC-15, un satellite dont les capacités sont entièrement louées à EchoStar. Cela a donné lieu à une dotation aux amortissements sur actifs

corporels dans les résultats financiers de l'exercice 2014. Une perte de puissance a également été notée sur trois autres satellites (NSS-6, AMC-8 et AMC-10). Le trafic des communications existant n'en a pas pâti, mais la nature et l'ampleur de ces anomalies font actuellement l'objet d'un examen. Aucune autre panne n'est venue réduire les capacités commerciales disponibles.

## Prochains lancements

Au premier trimestre 2015, SES a commandé trois nouveaux satellites (SES-14, SES-15 et SES-16/GovSat) destinés à servir de levier pour la croissance future. Le calendrier de lancement comprend à présent sept nouveaux satellites, qui viendront ajouter 180 répéteurs supplémentaires d'ici à la fin 2017, soit une augmentation de 12 % par rapport aux capacités disponibles actuelles, dont une grande partie a déjà donné lieu à des pré-engagements. Par ailleurs, trois satellites (SES-12, SES-14 et SES-15) fourniront une capacité totale haut débit (HTS) de 36 GHz destinée à des applications données de nouvelle génération (*Next Generation Data* ou NGD), comme la Mobilité.

Satellite	Région	Application	Date de lancement
SES-9 <sup>1</sup>	Asie-Pacifique	Vidéo, Données, Mobilité	T3 2015
SES-10	Amérique latine	Vidéo, Données	T4 2016
SES-11	Amérique du Nord	Vidéo	T4 2016
SES-12 <sup>1</sup>	Asie-Pacifique	Vidéo, Données, Mobilité	T4 2017
SES-14 <sup>1</sup>	Amérique latine	Vidéo, Données, Mobilité	T4 2017
SES-15 <sup>1</sup>	Amérique du Nord	Données, Mobilité, Administrations publiques	T2 2017
SES-16/GovSat <sup>2</sup>	Europe/MENA	Administrations publiques	T2 2017

<sup>1</sup> SES-9, SES-12, SES-14 et SES-15 seront positionnés à l'aide d'un système de propulsion électrique pour mise en orbite ; l'entrée en service intervient en général de quatre à six mois après le lancement

<sup>2</sup> Acheté par LuxGovSat

## PREVISIONS FINANCIERES

SES, qui continuera en 2015 à s'appuyer sur les bases solides qui sont les siennes pour assurer sa croissance à long terme, conserve des perspectives positives à moyen terme. Le groupe confirme ses prévisions financières, publiées le 20 février 2015 avec les résultats annuels 2014, désormais prenant en compte le lancement prévu de SES-9 au troisième trimestre 2015. La prévision se base sur le calendrier de lancement et sur l'état de santé actuel de la flotte.

SES table sur une croissance du chiffre d'affaires et de l'EBITDA du groupe de 1 % (à taux de change constants) pour l'exercice clos le 31 décembre 2015. La marge d'EBITDA devrait être supérieure à 82 % dans le segment des infrastructures et comprise entre 14 % et 18 % dans celui des services.

La taux moyen de variation annuelle (TMVA) du chiffre d'affaires et de l'EBITDA sur trois ans (2014-2016) est également inchangé, à 3,5 % (à taux de change constants), notant le lancement prévu de SES-9 au troisième trimestre 2016.

*Les résultats de SES au titre des six premiers mois de l'exercice 2015 seront publiés le 24 juillet 2015.*

## COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

<i>En millions d'euros</i>	<b>T1 2015</b>	T1 2014
<i>Taux de change moyen du dollar US</i>	<b>1,1562</b>	1,3706
Chiffre d'affaires	477,8	465,6
Charges d'exploitation	(121,7)	(120,6)
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>356,1</b>	345,0
EBITDA marge	74,5%	74,1%
Dotations aux amortissements	<b>(141,0)</b>	(125,6)
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>215,1</b>	219,4
Charges financières nettes	(12,2)	(36,7)
<b>Résultat avant impôt</b>	<b>202,9</b>	182,7
Charge fiscale	<b>(39,7)</b>	(27,2)
<b>Résultat après impôt</b>	<b>163,2</b>	155,5
Quote-part du résultat des sociétés mises en équivalence, net d'impôt	(31,2)	(4,9)
Intérêts minoritaires	(1,0)	(0,4)
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>131,0</b>	150,2

<sup>1</sup> *Earnings before interest, tax, depreciation, amortisation (Excédent brut d'exploitation avant frais financiers, impôt, amortissements et quote-part du résultat des co-entreprises et des sociétés mises en équivalence)*



## Utilisation des répéteurs à la fin de la période

<i>Equivalent à 36 MHz</i>	T1 2014	T2 2014	T3 2014	T4 2014	T1 2015
Utilisés en Europe	279	289	292	297	<b>293</b>
Disponibles en Europe	347	362	366	366	<b>366</b>
Europe (%)	80,4 %	79,8 %	79,8 %	81,1 %	<b>80,1 %</b>
Utilisés en Amérique du Nord	271	267	269	265	<b>254</b>
Disponibles en Amérique du Nord	379	379	379	379	<b>379</b>
Amérique du Nord (%)	71,5 %	70,4 %	71,0 %	69,9 %	<b>67,0 %</b>
Utilisés à l'international	548	554	549	553	<b>524</b>
Disponibles à l'international	789	789	789	789	<b>755</b>
International (%)	69,5 %	70,2 %	69,6 %	70,1 %	<b>69,4 %</b>
Groupe : utilisés	1,098	1,110	1,110	1,115	<b>1,071</b>
Groupe : disponibles	1,515	1,530	1,534	1,534	<b>1,500</b>
Groupe : taux d'utilisation en %	72,5 %	72,5 %	72,4 %	72,7 %	<b>71,4 %</b>

## Chiffre d'affaires par région (liaison descendante) :

<i>Tel que publié</i> <i>En millions d'euros</i>	T1 2015	T1 2014	Variation
Europe	<b>241,0</b>	254,4	-5,3 %
Amérique du Nord	<b>91,1</b>	84,2	+8,2 %
International	<b>145,7</b>	127,0	+14,8 %
Groupe SES	<b>477,8</b>	465,6	+2,6 %

<i>À taux de change constants</i> <i>En millions d'euros</i>	T1 2015	T1 2014	Variation
Europe	<b>241,0</b>	253,4	-4,9 %
Amérique du Nord	<b>91,1</b>	99,4	-8,4 %
International	<b>145,7</b>	149,7	-2,6 %
Groupe SES	<b>477,8</b>	502,5	-4,9 %

### Evolution trimestrielle du résultat opérationnel (telle que publié)

En millions d'euros	T1 2014	T2 2014	T3 2014	T4 2014	T1 2015
Taux de change moyen du dollar US	1,3706	1,3748	1,3408	1,2530	1,1562
Chiffre d'affaires	465,6	473,3	467,7	512,5	477,8
Charges d'exploitation	(120,6)	(124,5)	(111,8)	(134,2)	(121,7)
EBITDA	345,0	348,8	355,9	378,3	356,1
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(114,7)	(118,3)	(123,7)	(134,9)	(126,6)
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(10,9)	(12,4)	(13,2)	(17,3)	(14,4)
Résultat opérationnel	219,4	218,1	219,0	226,1	215,1

### Evolution trimestrielle du résultat opérationnel (à taux de change constants)

En millions d'euros	T1 2014	T2 2014	T3 2014	T4 2014	T1 2015
Chiffre d'affaires	502,5	511,7	501,2	530,8	477,8
Charges d'exploitation	(129,1)	(134,1)	(119,6)	(138,6)	(121,7)
EBITDA	373,4	377,6	381,6	392,2	356,1
Dotations aux amortissements sur actifs corporels	(128,1)	(132,1)	(135,6)	(141,9)	(126,6)
Dotation aux amortissements sur actifs incorporels	(11,6)	(12,5)	(13,3)	(17,5)	(14,4)
Résultat opérationnel	233,7	233,0	232,7	232,8	215,1

### Analyse par segment d'activité

En millions d'euros	Segment des infrastructures	Services	Eliminations / Autres opérations <sup>1</sup>	Total
<b>T1 2015</b>				
Chiffre d'affaires	407,6	120,8	(50,6)	477,8
EBITDA	345,5	19,8	(9,2)	356,1
Marge d'EBITDA	84,8 %	16,4 %		74,5 %
Marge au T1 2014 (à taux de change constants)	83,2 %	13,5 %		74,3 %

<sup>1</sup>L'élimination du revenu fait principalement référence à l'effet « pull-through » du segment des infrastructures sur celui des services tandis que l'impact sur l'EBITDA correspond aux dépenses d'entreprise non allouées

Pour plus d'informations :

Mark Roberts  
Relations Investisseurs  
Tél. +352 710 725 490  
[Mark.Roberts@ses.com](mailto:Mark.Roberts@ses.com)

Markus Payer  
Corporate Communications  
Tél. +352 710 725 500  
[Markus.Payer@ses.com](mailto:Markus.Payer@ses.com)

**Seule la version anglaise de ce communiqué fait foi**

Pour toute information complémentaire, veuillez consulter le site Web de SES à l'adresse suivante :  
**[www.ses.com](http://www.ses.com)**

**CONFERENCE TELEPHONIQUE**

Une conférence téléphonique sera organisée à l'intention des **investisseurs et analystes** à 14h00 (CEST) le 30 avril 2015. Les personnes souhaitant y participer sont invitées à composer, cinq minutes avant, l'un des numéros suivants :

Belgique	+32 (0)2 620 0137
France	+33 (0)1 76 77 22 32
Allemagne	+49 (0)69 2222 10636
Luxembourg	+352 2088 1428
Royaume-Uni	+44 (0)203427 1936
Etats-Unis	+1 646 254 3374

Code de confirmation : **7235675**

La présentation, dont il sera fait mention pendant la conférence téléphonique, pourra être téléchargée à la section Relations Investisseurs du site Web de SES : [www.ses.com](http://www.ses.com)

Une diffusion en différé sera disponible pendant une semaine sur notre site Web : [www.ses.com](http://www.ses.com)

**Disclaimer / "Safe Harbor" Statement**

This presentation does not, in any jurisdiction, and in particular not in the U.S., constitute or form part of, and should not be construed as, any offer for sale of, or solicitation of any offer to buy, or any investment advice in connection with, any securities of SES nor should it or any part of it form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment whatsoever.

No representation or warranty, express or implied, is or will be made by SES, its directors, officers or advisors or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in this presentation, and any reliance you place on them will be at your sole risk. Without prejudice to the foregoing, none of SES or its directors, officers or advisors accept any liability whatsoever for any loss however arising, directly or indirectly, from use of this presentation or its contents or otherwise arising in connection therewith.

This presentation includes "forward-looking statements". All statements other than statements of historical fact included in this presentation, including, without limitation, those regarding SES's financial position, business strategy, plans and objectives of management for future operations (including development plans and objectives relating to SES products and services) are forward-looking statements. Such forward-looking statements involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors that could cause the actual results, performance or achievements of SES to be materially different from future results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Such forward-looking statements are based on numerous assumptions regarding SES and its subsidiaries and affiliates, present and future business strategies and the environment in which SES will operate in the future and such assumptions may or may not prove to be correct. These forward-looking statements speak only as at the date of this presentation. Forward-looking statements contained in this presentation regarding past trends or activities should not be taken as a representation that such trends or activities will continue in the future. SES and its directors, officers and advisors do not undertake any obligation to update or revise any forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise.